

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Versión	02
		Página	1 de 6

OBJETIVO DEL PROCESO
<i>Acompañar, asesorar y apoyar a las organizaciones rurales en la identificación, elaboración e implementación de estrategias que faciliten el ejercicio comercial en términos de calidad, competitividad y sostenibilidad, para la participación en mercados formales que demandan productos frescos y transformados de los agronegocios.</i>
ALCANCE
<i>Inicia con la elaboración del plan de acción y planes de trabajo liderados por la Dirección de Comercialización y termina con la realización del seguimiento a la ejecución del Plan de Acción y a los Planes de Trabajo de la Dirección de Comercialización, así como la elaboración y ejecución de Planes de mejoramiento para corregir las debilidades y mitigar riesgos en la implementación del proceso.</i>
RESPONSABLES
<i>Dirección de Comercialización de la Vicepresidencia de Integración Productiva</i>

PROVEEDOR	ENTRADAS	ACTIVIDADES	PHVA	SALIDA	CLIENTE
Departamento Nacional de Planeación Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural-MADR Proceso: Direccionamiento Estratégico-ADR Procesos: Misionales-ADR	Lineamientos y estrategias para ejecutar las políticas de desarrollo agropecuario y rural. Lineamientos estratégicos de política pública para la Agricultura Campesina Familiar y Comunitaria Plan Nacional de Desarrollo. Plan Estratégico Sectorial. Plan Estratégico Institucional. Proyecto de Inversión	Elaborar el plan de acción y planes de trabajo liderados por la Dirección de Comercialización.	P	Plan de acción y planes de trabajo elaborados.	Unidades Técnicas Territoriales Proceso: Misional Proceso: Direccionamiento Estratégico
Departamento Nacional de Planeación. Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural-MADR. Proceso: Direccionamiento Estratégico-ADR. Procesos: Misionales-ADR. Lineamientos a partir de la asesoría comercial especializada.	Lineamientos y estrategias para ejecutar las políticas de desarrollo agropecuario y rural. Plan Nacional de Desarrollo. Plan Estratégico Sectorial. Plan Estratégico Institucional. Proyecto de Inversión.	los de Diseñar y/o actualizar instrumentos del Portafolio servicios.	P	Instrumentos del Portafolio de servicios diseñados y/o actualizados.	Unidades Técnicas Territoriales-UTT. Proceso: Misional. Proceso: Direccionamiento estratégico. Organizaciones de productores. Entidades públicas del orden nacional o territorial.

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Versión	02
		Página	2 de 6

PROVEEDOR	ENTRADAS	ACTIVIDADES	PHVA	SALIDA	CLIENTE
Unidades Técnicas Territoriales Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural-MADR Proceso: Dirección de Estrategia-ADR Procesos: Misionales-ADR	Lineamientos y estrategias para ejecutar las políticas de desarrollo agropecuario y rural. Lineamientos estratégicos de política pública para la Agricultura, Campesina Familiar y Comunitaria. Plan Nacional de Desarrollo. Plan Estratégico Sectorial. Plan Estratégico Institucional. Proyecto de Inversión.	Identificar y seleccionar las organizaciones potenciales beneficiarias de los servicios.	P	Registro de organizaciones potenciales beneficiarias de los servicios.	Unidades Técnicas Territoriales-UTT. Proceso: Misional. Proceso: Dirección de Estrategia. Organizaciones de productores. Entidades públicas del orden nacional o territorial.
Dependencia: Secretaría General - ADR Proceso: Gestión Contractual Proceso: Dirección de Estrategia-ADR Procesos: Misionales-ADR	Políticas de operación. Plan Estratégico Institucional. Plan de Acción Institucional. Proyecto de Inversión. Lineamientos y procedimientos para la contratación y ejecución de la contratación Pública.	Coordinar la elaboración de documentos, y estudios técnicos de contrato y/o convenio de la asesoría comercial.	P	Documentos y estudios técnicos retroalimentados.	Proceso: Gestión Contractual Proceso: Gestión Documental Proceso: Misional Proceso: Gestión Administrativa y Financiera Proceso: Dirección de Estrategia
Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural – MADR Proceso: Dirección de Estrategia-ADR Proceso: Misional-ADR Unidades Técnicas Territoriales	Planes Nacionales. Planes Territoriales. Políticas de operación. Plan Estratégico Institucional. Plan de Acción Institucional. Estudios de mercado.	Apoyar y acompañar la formulación y estructuración de los Proyectos Integrales de Desarrollo Agropecuario y Rural en el componente de comercialización.	H	Documentos componente de comercialización elaborados.	Unidades Técnicas Territoriales. Proceso: Misional. Proceso: Evaluación Independiente. Organizaciones beneficiarias de los planes de intervención comercial

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES		Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES		Versión	02
			Página	3 de 6

PROVEEDOR	ENTRADAS	ACTIVIDADES	PHVA	SALIDA	CLIENTE
<i>Proceso: Gestión Contractual</i> <i>Proceso: Misional</i>	<i>Políticas de operación.</i> <i>Plan de Acción Institucional.</i> <i>Lineamientos y procedimientos para la contratación y ejecución de la contratación Pública.</i>	<i>Realizar el control y seguimiento en el desarrollo del contrato y/o convenio de la asesoría comercial especializada, a través del cual se elaboran diagnósticos, planes de intervención comercial y apoyos para la implementación de dichos planes.</i>	H	<i>Informes de ejecución de contratos y/o convenios presentados.</i> <i>Diagnósticos realizados.</i> <i>Planes de Intervención comercial elaborados.</i> <i>Planes de Intervención comercial apoyados.</i>	<i>Unidades Técnicas Territoriales.</i> <i>Proceso: Gestión Contractual.</i> <i>Proceso: Gestión Administrativa y Financiera.</i> <i>Proceso: Misional.</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico.</i> <i>Entidades Públicas del Orden Nacional o Territorial.</i> <i>Organismos de Control.</i> <i>Organizaciones beneficiarias de los planes de intervención comercial.</i>
<i>Dependencia: Secretaría General-ADR</i> <i>Proceso: Gestión Contractual</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico-ADR</i> <i>Procesos: Misionales-ADR</i>	<i>Plan Estratégico Institucional.</i> <i>Plan de Acción Institucional.</i> <i>Proyecto de Inversión.</i>	<i>Ejecutar el plan de actividades u cronograma programado para la realización de los circuitos cortos de comercialización, las ruedas de negocio incluidos los que se desarrollen en el marco de las compras públicas locales, y los encuentros para los encadenamientos comerciales con privados.</i>	H	<i>Informes de ejecución de los planes de trabajo presentados.</i>	<i>Unidades Técnicas Territoriales</i> <i>Proceso: Gestión Contractual</i> <i>Proceso: Gestión Administrativa y Financiera</i> <i>Proceso: Gestión Documental</i> <i>Proceso: Gestión de los Servicios Tecnológicos</i> <i>Proceso: Misional</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico</i> <i>Unidades Técnicas</i>
<i>Entidades del Orden Nacional o Territorial</i> <i>Entidades Privadas del Orden Nacional o Internacional.</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico-ADR</i> <i>Procesos: Misionales-ADR</i>	<i>Agricultura Campesina Familiar y Comunitaria</i> <i>Plan Nacional de Desarrollo.</i> <i>Plan Estratégico Sectorial.</i> <i>Plan Estratégico Institucional.</i> <i>Plan de Acción Institucional.</i> <i>Proyecto de Inversión.</i>	<i>Coordinar y realizar la transferencia de información comercial y socialización de instrumentos del portafolio de servicios, a productores y territorios.</i>	H	<i>Informes y registros laborados.</i>	<i>Unidades Técnicas Territoriales</i> <i>Entidades públicas o privadas del orden nacional o territorial.</i> <i>Proceso: Misional</i> <i>Organizaciones de</i>

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Versión	02
		Página	4 de 6

PROVEEDOR	ENTRADAS	ACTIVIDADES	PHVA	SALIDA	CLIENTE
					<i>productores beneficiarias.</i> <i>Proceso: Gestión Administrativa y Financiera</i> <i>Proceso: Gestión Documental</i> <i>Proceso: Gestión de los Servicios Tecnológicos</i>
<i>Proceso: Direccionamiento Estratégico.</i> <i>Procesos: Gestión de Servicios Tecnológicos</i>	<i>Lineamientos, metodologías e instrumentos</i> <i>Plan Estratégico Institucional.</i> <i>Proyecto de Inversión Viabilizado.</i>	<i>Realizar el seguimiento a la ejecución del Plan de Acción y a los Planes de Trabajo de la Dirección de Comercialización.</i>	V	<i>Informe de seguimiento al Plan de Acción y Planes de Trabajo elaborados.</i>	<i>Departamento de Planeación.</i> <i>Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural.</i> <i>Entidades Nacionales de Control.</i> <i>Proceso: Evaluación Independiente.</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico Institucional</i>
<i>Proceso: Direccionamiento Estratégico.</i> <i>Procesos: Gestión de Servicios Tecnológicos</i>	<i>Informes de seguimiento al Plan de Acción.</i> <i>Resultados de auditoría.</i>	<i>Elaborar y ejecutar Planes de mejoramiento para corregir las debilidades y mitigar riesgos en la implementación del proceso.</i>	A	<i>Informes de cumplimiento al Plan de Mejoramiento realizado.</i>	<i>Proceso: Misional</i> <i>Proceso: Evaluación Independiente.</i> <i>Proceso: Direccionamiento Estratégico Institucional.</i>

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Versión	02
		Página	5 de 6

RECURSOS		
HUMANOS	TECNOLÓGICOS	INFRAESTRUCTURA
<i>Núcleo Básico del Conocimiento:</i> Agronomía; Medicina Veterinaria; Zootecnia. Administración; Contaduría Pública; Economía. Ingeniería Agrícola, Forestal y Afines; Ingeniería Agroindustrial, Alimentos y Afines; Ingeniería Agronómica, Pecuaria y Afines; Ingeniería Ambiental, Sanitaria y Afines. Ciencia Política, Relaciones Internacionales; Derecho y Afines. Ingeniería de Sistemas, Telemática y Afines Ingeniería Industrial y Afines <i>Experiencia:</i> La experiencia se determinará de acuerdo con las necesidades de la actividad a desarrollar y de conformidad con el manual de funciones y acto administrativo de fijación de honorarios de servicios profesionales y de apoyo a la gestión.	Hardware y Software asociados al proceso y servicios en la nube.	Sede Central y 13 Unidades Técnicas Territoriales.

REQUISITOS DEL SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN	DOCUMENTOS DEL SIG RELACIONADOS	REQUISITOS LEGALES	INDICADORES DEL PROCESO
Ver matriz de requisitos del Sistema Integrado Gestión	Ver documentos en el Sistema de Información Isolución (Módulo Documentos)	Ver normograma del proceso	Ver indicadores asociados al plan de acción en el Sistema de Información Isolución (Módulo Medición)

RIESGOS DEL PROCESO	PELIGROS, RIESGOS Y CONTROLES DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO	ASPECTOS AMBIENTALES ASOCIADOS	ACTIVOS DE INFORMACIÓN
Ver mapa de riesgos del proceso	Ver matriz de identificación de peligros valoración de riesgos y determinación de controles	Ver matriz de aspectos e impactos ambientales	Ver matriz de activos de información

CONTROL DE CAMBIOS		
VERSIÓN	FECHA	RAZÓN DE LA ACTUALIZACIÓN
01	23/07/2019	Se crea el proceso de la Dirección de Comercialización para ingresar en el mapa de procesos de la entidad.

 Agencia de Desarrollo Rural	PROCESO: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Código	CP-FCC-002
	CARACTERIZACION: ESTRATEGIAS PARA EL FORTALECIMIENTO COMERCIAL DE LAS ORGANIZACIONES RURALES	Versión	02
		Página	6 de 6

CONTROL DE CAMBIOS		
02	19/09/2023	<i>Se ajusta el proceso para modificar el nombre, el objetivo, el alcance y actividades conforme con la operatividad actual de la Dirección de Comercialización.</i>

ELABORÓ	REVISÓ	APROBÓ
Nombre: Keila Yineth Velandia Alfonso Cargo: Contratista Dependencia: Dirección de Comercialización Nombre: Patricia María Assis Doria Cargo: Gestor Dependencia: Dirección de Comercialización	Nombre: Claudia Marcela Martínez Narváez Cargo: Gestor Dependencia: Oficina de Planeación Nombre: Diana Marcela Rendón Murillo Cargo: Contratista Dependencia: Dirección de Comercialización Nombre: José Joaquín Cristancho Cuesta Cargo: Contratista Dependencia: Dirección de Comercialización	Nombre: Mario Alexander Moreno Ordoñez Cargo: Vicepresidente de Integración Productiva Dependencia: Vicepresidencia de Integración Productiva