

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

## 1 Tabla de contenido

1.	DATOS GENERALES DEL PROYECTO .....	2
2	COMPONENTE TÉCNICO PRODUCTIVO .....	2
2.1	DESCRIPCIÓN DEL TIPO DE ACTIVIDAD PRODUCTIVA QUE SE VA A DESARROLLAR.....	2
2.2	NÚMERO DE HECTÁREAS O UNIDADES PRODUCTIVAS. ....	3
2.2.1	Disponibilidad de factores productivos por parte de los beneficiarios. ....	3
2.3	Paquete tecnológico.....	3
2.3.1	Descripción de las especificaciones técnicas de cada uno de los bienes y/o servicios a desarrollar.....	3
	Implementos para tractores: Optimizando las labores agrícolas.....	11
2.3.2	Rendimientos productivos esperados con la implementación del proyecto, frente a los rendimientos actuales (ton/has, kilos/has, etc.).....	14
3	COMPONENTE PLAN DE EXTENSIÓN AGROPECUARIA O ASISTENCIA TÉCNICA.....	14
3.1	Actividades.....	15
3.2	Recursos y costos .....	18
3.3	Equipo técnico.....	19
3.4	Cronograma de actividades.....	20
4	COMPONENTE AMBIENTAL .....	21
4.1	Medidas de manejo ambiental .....	21
4.2	Cronograma y presupuesto componente ambiental .....	24
5	COMPONENTE COMERCIALIZACIÓN Y DE MERCADO.....	25
5.1	Estrategias de mercadeo y comercialización .....	25
5.1.1	Objetivos Específicos.....	25
5.1.2	Plan Fortalecimiento de capacidades Comerciales.....	25
5.2	Perfil profesional.....	27
5.3	Plan de mercadeo .....	28
5.4	Agro logística y agregación de valor en la cadena productiva .....	29
5.5	Activos comerciales.....	30
5.6	Presupuesto .....	30
5.7	Cronograma .....	31
6	COMPONENTE DE PARTICIPACIÓN Y ASOCIATIVIDAD .....	32
6.1	Cronograma .....	38
6.2	Presupuesto.....	39
6.3	Perfil profesional.....	39

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

## PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD

### 1. DATOS GENERALES DEL PROYECTO

Nombre del proyecto	Fortalecimiento de los sistemas de producción hortofrutícolas en el municipio de San Juan del Cesar, corregimiento de Caracolí y sus veredas de influencia en el departamento de La Guajira.
Código BP	3535
Tipología de proyecto	Asociativo
Nombre de la Organización	Asociación de Productores Hortofrutícolas de Caracolí (ASOPROHCAR)

### 2 COMPONENTE TÉCNICO PRODUCTIVO

#### 2.1 DESCRIPCIÓN DEL TIPO DE ACTIVIDAD PRODUCTIVA QUE SE VA A DESARROLLAR.

El objetivo general de este proyecto es fortalecer las capacidades productivas, competencias asociativas y comerciales de 93 agricultores familiares hortofrutícolas en el corregimiento de Caracolí, municipio de San Juan del Cesar, en el departamento de La Guajira. Para lograrlo, se han diseñado una serie de actividades integrales que abarcan desde la adecuación de suelos hasta el establecimiento de cultivos asociados, como el maracuyá (cultivo perenne) y el ají-frijol (cultivos transitorios). A continuación, se detallan las acciones específicas:

- Diversificación del Sistema de Producción Hortofrutícola:

Implementación de un sistema diversificado que incluya diferentes cultivos para maximizar la producción y la sostenibilidad.

- Establecimiento de Tutorado:

Dotación de materiales y herramientas necesarios para el tutorado de las plantas, garantizando un crecimiento adecuado y una mejor utilización del espacio.

- Apoyo en el Manejo del Recurso Hídrico:

Entrega de insumos y asesoramiento para optimizar el uso del agua en el riego, considerando la disponibilidad y la eficiencia.

- Manejo Agrícola Sostenible:

Dotación de insumos y herramientas para el manejo adecuado de la producción agrícola, incluyendo prácticas culturales y fitosanitarias.

Además, se brindará un acompañamiento integral durante todo el proyecto mediante un equipo interdisciplinario compuesto por profesionales en ingeniería agronómica, gestión empresarial y desarrollo comunitario. Este equipo proporcionará asistencia técnica y apoyo a los agricultores en cada etapa del proceso.

Finalmente, se fortalecerá la comercialización de la producción hortofrutícola a través de acuerdos comerciales con compradores y transformadores locales y regionales. Esto contribuirá a aumentar la rentabilidad y a establecer esquemas de distribución más eficientes para la producción agrícola familiar.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

## 2.2 NÚMERO DE HECTÁREAS O UNIDADES PRODUCTIVAS.

En el proyecto se establecerán 93 hectáreas de cultivo asociado de maracuyá, frijol y ají. Cada una de estas hectáreas será otorgada a un beneficiario perteneciente a la Asociación de Productores Hortofrutícolas de Caracolí (ASOPROHCAR). Esta distribución equitativa garantiza que cada miembro de la asociación pueda participar en el proyecto y beneficiarse de los recursos proporcionados.

### 2.2.1 Disponibilidad de factores productivos por parte de los beneficiarios.

La Asociación Asociación de Productores Hortofrutícolas de Caracolí, es una organización sin ánimo de lucro con presencia en el corregimiento de Caracolí, conformada el 26 de octubre del 2016. Dedicados principalmente a la producción de hortalizas como Ají, frijol y cultivos anuales como maíz y yuca, además de otras actividades pecuarias de pequeña escala e índole familiar. Por la naturaleza de la convocatoria, la asociación dispone de la mano de obra no calificada para desarrollar las actividades de establecimiento, manejo y cosecha del agroecosistema.

En promedio, el área de los productores es de 2 hectáreas, dedicadas a la producción y reproducción de la familia con actividades agropecuarias de pequeña escala. Los predios están a una altura de 450 y 530 (msnm) y a una distancia de 5 km de media al centro del corregimiento, con vías de acceso terciarias destapadas carreteables en regular estado.

## 2.3 Paquete tecnológico

### 2.3.1 Descripción de las especificaciones técnicas de cada uno de los bienes y/o servicios a desarrollar

#### Objetivo 1: Aumentar el acceso a activos productivos

##### Actividad 1. Establecimiento de un agroecosistema de cultivos asociados:

Se implementará un agroecosistema sostenible con tres especies vegetales: maracuyá, frijol y ají. Esta asociación estratégica ofrece múltiples beneficios como, por ejemplo: flujo de caja a corto plazo y seguridad alimentaria: El frijol y el ají, cultivos transitorios, brindarán ingresos rápidos y alimentos nutritivos para las familias. Además de la estabilidad económica a mediano y largo plazo: El maracuyá, especie perenne semipermanente, generará ingresos sostenibles para las familias agricultoras.

Por otra parte, el agroecosistema favorece la biodiversidad y equilibrio ecológico: La diversidad de especies fomentará interacciones biológicas beneficiosas, como la fijación de nitrógeno por leguminosas, el control natural de plagas y la reducción del uso de agroquímicos: El agroecosistema diversificado disminuye la dependencia de pesticidas y fertilizantes químicos, favoreciendo la salud del medio ambiente y la calidad de los alimentos. En resumen, este agroecosistema tripartito no solo proporcionará beneficios económicos y nutricionales, sino que también contribuirá a la sostenibilidad ambiental y la conservación de la biodiversidad.

**Maracuyá:** La planta de maracuyá (*Passiflora edulis f. flavicarpa*) es una trepadora vigorosa que puede alcanzar hasta 20 metros de largo. Sus tallos son verdes, acanalados y leñosos, con zarcillos axilares que le permiten trepar sobre tutores o estructuras. Las hojas son alternas, trifoliadas, de forma

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

ovalada y con bordes dentados. Las flores son grandes y llamativas, de color blanco o púrpura, con una corona de filamentos azules o violetas. El fruto es una baya esférica amarilla, naranja o morada, con una pulpa ácida y jugosa con numerosas semillas pequeñas y negras.

El maracuyá es originario de las regiones tropicales de América del Sur, donde ha sido cultivada por los pueblos indígenas durante siglos. Los españoles introdujeron la fruta en Europa en el siglo XVI, y desde entonces se ha extendido por todo el mundo tropical y subtropical. Situación que le confiere, condiciones de desarrollo y adaptabilidad a la zona de establecimiento.

La planta requiere climas cálidos y húmedos, con temperaturas promedio entre 20 y 30°C. De preferencia en suelos bien drenados, ricos en materia orgánica y con un pH entre 6 y 7. El maracuyá es una planta sensible a las heladas y al exceso de agua, por lo que no es adecuada para climas fríos o con precipitaciones muy elevadas. En caso de presentarse valores elevados de precipitación, se recomienda la elaboración de métodos de drenaje.

El maracuyá se propaga principalmente por semilla. Las semillas se siembran en almácigos y luego se trasplantan al campo cuando las plántulas tienen unos 30 cm de altura. El maracuyá también se puede propagar por injerto, pero este método es menos común. Se recomienda la obtención de material previamente propagado en viveros certificados por el ICA y que no superen los 40 cm de altura.

El cultivo de maracuyá requiere de algunas prácticas de manejo, como el riego, la fertilización, el control de malezas y plagas, y la poda. El riego debe ser regular, especialmente durante la etapa de crecimiento y fructificación. La fertilización debe realizarse con abonos orgánicos o químicos, de acuerdo con las necesidades del suelo y la planta. El control de malezas es importante para evitar la competencia por nutrientes y agua, evitando eliminar por completo la cobertura del suelo. Las plagas y enfermedades más comunes del maracuyá son la mosca de la fruta, el pulgón y las enfermedades fúngicas. La poda se realiza para estimular el crecimiento de nuevas ramas y mejorar la producción de frutos, además de podar en casos sanitarios.

Los frutos de maracuyá se cosechan cuando están completamente maduros, lo que se reconoce por el cambio de color de la piel de verde a amarillo, naranja o morado. La cosecha se realiza manualmente, recolectando los frutos uno a uno y procurando no maltratar la cubierta.

El maracuyá se consume como fruta fresca, en jugos, postres y dulces. La pulpa de la fruta se usa para preparar salsas, licores y vinagres. Las semillas del maracuyá se pueden consumir tostadas o molidas para obtener un aceite comestible.

**Ají “cacho de cabra”:** El ají *Capsicum annuum* var. *longum*, también conocido como ají pimentón, ají cuerno de cabra o ají espada, es una variedad de ají picante originaria de México y Centroamérica. Se caracteriza por sus frutos alargados y delgados, que pueden medir de 10 a 25 cm de largo y 1 a 2 cm de ancho. Los frutos pueden ser de color verde, amarillo, naranja o rojo, y su picor varía de suave a muy picante. Es un arbusto herbáceo que puede alcanzar hasta 1 metro de altura. Las hojas son ovadas o lanceoladas, de color verde oscuro y con bordes dentados. Las flores son pequeñas y de color blanco o crema. Las necesidades agroclimáticas son climas cálidos y soleados. Requiere suelos bien drenados y ricos en materia orgánica. La planta es sensible a las heladas y al exceso de agua.

El cultivo de ají *Capsicum annuum* var. *longum* requiere de prácticas de manejo, como el riego, la fertilización, el control de malezas y plagas, y la poda. El riego debe ser regular, especialmente durante la

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

etapa de crecimiento y fructificación. La fertilización debe realizarse con abonos orgánicos o químicos, de acuerdo con las necesidades del suelo y la planta. El control de malezas es importante para evitar la competencia por nutrientes y agua. Las plagas y enfermedades más comunes del ají son los pulgones, los trips y las enfermedades fúngicas. La poda se realiza para estimular el crecimiento de nuevas ramas y mejorar la producción de frutos.

Los frutos se cosechan cuando están completamente maduros, lo que se reconoce por el cambio de color de la piel de verde a su color final (amarillo, naranja o rojo). La cosecha se realiza manualmente, cortando los frutos con un cuchillo o tijeras.

En Colombia, el cultivo de ají es popular en todo el país, especialmente en las regiones tropicales y subtropicales. Es un cultivo relativamente fácil de manejar y que se adapta a diferentes condiciones agroecológicas. Además, el ají es un producto con una alta demanda en el mercado nacional e internacional, lo que lo convierte en una opción atractiva para los productores.

**Frijol caupí** (*Vigna unguiculata* L. Walp): También conocido como frijol carita, carilla, guar o gandul, es una leguminosa trepadora originaria de África tropical. Se caracteriza por sus tallos largos y delgados, que pueden alcanzar hasta 5 metros de altura. Las hojas son trifoliadas, de color verde claro a oscuro, y con bordes dentados. Las flores son pequeñas y de color blanco o crema, agrupadas en racimos axilares. Los frutos son vainas largas y delgadas, verdes o marrones, con de 8 a 12 semillas. Las semillas son pequeñas, de forma arriñonada y de color blanco, crema, marrón o negro, con manchas marrones o negras.

El frijol caupí prefiere climas cálidos y húmedos, con temperaturas promedio entre 20 y 30°C. Se adapta a una amplia variedad de suelos, en suelos bien drenados y ricos en materia orgánica. El frijol caupí es tolerante a la sequía y a la salinidad, lo que lo convierte en una opción viable para zonas con condiciones climáticas adversas.

El frijol caupí se propaga por semilla. Las semillas se siembran directamente en el campo o en almácigos y luego se trasplantan cuando las plántulas tienen unos 10 cm de altura.

El riego debe ser regular, especialmente durante la etapa de crecimiento y floración. La fertilización debe realizarse con abonos orgánicos o químicos, de acuerdo con las necesidades del suelo y la planta. El control de malezas es importante para evitar la competencia por nutrientes y agua. Las plagas y enfermedades más comunes del frijol caupí son los gorgojos, las arañas rojas y las enfermedades fúngicas. El tutorado es necesario para las variedades trepadoras, ya que les proporciona un soporte para crecer y trepar.

Los frutos del frijol se cosechan cuando están completamente secos, lo que se reconoce por el cambio de color de la vaina de verde a marrón o negro. La cosecha se realiza manualmente, arrancando las vainas de las plantas. Su consumo es seco o verde. Se utiliza para preparar una gran variedad de platos, como sopas, guisos, ensaladas y frituras. También se puede moler para obtener harina, que se utiliza para hacer pan, tortas y otros productos horneados. Las vainas del frijol caupí pueden servir de forraje para el ganado.

En Colombia, el cultivo de frijol caupí es una actividad importante para la seguridad alimentaria y el desarrollo rural. Es un cultivo relativamente fácil de manejar y que se adapta a diferentes condiciones

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

agroecológicas. Además, el frijol caupí es un producto con una alta demanda en el mercado nacional e internacional, lo que lo convierte en una opción atractiva para los productores.

### 1. Selección del material vegetal:

El material vegetal a seleccionar debe cumplir con las normas básicas expuestas por el ICA. Para el caso del maracuyá, se obtendrán plántulas de viveros certificados, en el caso del frijol y el ají se obtendrán semillas bajo las mismas condiciones.

### 2. Semillero y Germinación:

En el caso del ají hay que efectuar una fase de germinación en semillero. Cada finca deberá disponer de un área no menor a 500 metros cuadrados, donde efectuará la germinación de las semillas de ají. Se recomienda una mezcla de suelo negro, arena y abono orgánico en una proporción 2:1:1 respetivamente. Disponer el sustrato en vasos de cartón para llevar a cabo la siembra de dos semillas por vaso. Posterior a la germinación del material, realizar un raleo

### 3. Selección y preparación del terreno

En la selección del terreno se identificarán las mejores condiciones topográficas en cada finca y se mecaniza el suelo, después se recomienda corregir el pH con la aplicación de cal dolomita, siguiendo las indicaciones del ingeniero agrónomo en campo. Tener en cuenta el manejo de drenajes y el retiro de arvenses antes de la siembra de las especies vegetales.

### 4. Trazado y ahoyado

Posterior a la mecanización, se debe realizar el trazo con una cuerda que permita marcar una distancia entre plantas de tres (3) metros y (4) metros entre surcos, para el establecimiento de las plantas de maracuyá. Bajo esta distancia entre plantas y surcos, se espera disponer de 833 plántulas de maracuyá. Con ello, se dispondrá a la realización del ahoyado con hoyos de 20x20x20 (largo, ancho y su profundidad) aproximadamente, utilizando la paladraga para esta labor. Para el caso del ají y el frijol, se dispondrá el trazado en los espacios dejados entre los surcos del maracuyá, en total 13 surcos para ají y 13 surcos para frijol.

Posterior al ahoya, se recomienda efectuar una aplicación de cal dolomita, compost y *Trichoderma sp.* en drench.

### 5. Trasplante y siembra

Llevar a cabo la siembra de las plántulas después de 15 días de la aplicación de enmiendas. El cultivo de maracuyá demuestra una notable adaptabilidad, prosperando tanto en terrenos planos como inclinados. Además, su longevidad es destacable, con registros de cultivos que superan los cuatro años de producción. El desarrollo radicular de las plantas de maracuyá es relativamente superficial. Con esta información, disponer del material vegetal de tal manera que no quede muy profundo y se siembre en el área acondicionada para ello.

### 6. Podas

El maracuyá, caracterizado por su crecimiento trepador, exige un manejo específico. La implementación de podas de formación y mantenimiento durante el ciclo del cultivo es fundamental para lograr un equilibrio adecuado entre el desarrollo vegetativo y la producción. La poda de formación consiste en eliminar los brotes laterales, permitiendo que el tallo principal alcance la altura del alambre. Por otro

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

lado, la poda de mantenimiento se enfoca en eliminar las ramas improductivas que surgen tras los picos de producción, incluyendo hojas y ramas secas (Cárdenas, et al., 2009)."

## 7. Manejo nutricional y fertilidad

Es importante tener en cuenta que este es un plan de fertilización general y que las necesidades específicas de nutrientes de cada cultivo pueden variar dependiendo de diversos factores, como:

- **Características del suelo:** El tipo de suelo, su pH, fertilidad y contenido de nutrientes son aspectos cruciales para determinar las dosis y frecuencias de fertilización adecuadas. Un análisis de suelo previo al establecimiento del cultivo es fundamental para obtener información precisa sobre estos parámetros.
- **Clima y época del año:** Las condiciones climáticas, como la temperatura, la precipitación y la humedad relativa, influyen en la absorción y disponibilidad de nutrientes por parte de las plantas. Considere estos factores al ajustar el programa de fertilización.

Se recomienda el siguiente plan de fertilización teniendo en cuenta resultados del análisis de suelo en la zona y el historial del lote, para suministrar los nutrientes necesarios para el desarrollo de las especies (Suárez & Tomalá, 2012). Para el caso del maracuyá se recomienda la fertilización edáfica y foliar durante todo el ciclo del cultivo (Tabla 1 y 2).

Tabla 1. Fertilización edáfica cultivo de maracuyá

Edáfica			
Mes	Fuente Comercial	Elementos	Dosis gr/planta
2 a 5	Rafos	N-P-K	20
	Agrimins	Menores	20
	Sulfato de amonio	(NH <sub>4</sub> ) <sub>2</sub> SO <sub>4</sub>	20
	Materia orgánica	Elemento y microorganismos	250
	Micorrizas	Microorganismos	5
6 a 8	Tripe 15	N-P-K	50
	Agrimins	Menores	50
9 a 15	Hidranova	Compuestos	200

Fuente: Equipo estructurador ADR, 2024.

Tabla 2. Fertilización foliar cultivo de maracuyá

Foliar		
Mes	Fuente Comercial	Dosis gr/litro H <sub>2</sub> O
A partir del mes 4 y cada repetir cada dos meses	Melaza	5
	Cosmocel	8
	Nitrato de potasio	0,2

Fuente: Equipo estructurador ADR, 2024.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

## 8. Manejo Integrado de Plagas y Enfermedades

Para minimizar la incidencia de plagas y enfermedades en el agroecosistema se recomienda implementar diversas medidas preventivas, incluyendo una evaluación de riesgos previa al establecimiento del cultivo. Esta evaluación debe considerar cuidadosamente los siguientes aspectos:

- Condiciones agroclimáticas y edáficas: El clima, la precipitación, la temperatura, la humedad relativa, el tipo de suelo, su pH, fertilidad y contenido de nutrientes son factores que pueden influir en la susceptibilidad del cultivo a plagas y enfermedades.
- Vocación de uso del suelo: La historia del terreno y su uso previo pueden indicar la presencia de patógenos o plagas residuales que podrían afectar el nuevo cultivo.
- Especies vegetales: Cada especie presenta diferentes niveles de resistencia a plagas y enfermedades. Es crucial seleccionar una variedad adecuada para las condiciones de la zona y con buena resistencia a los patógenos más comunes.
- Historial de la finca: Si en la finca se han presentado problemas con plagas o enfermedades en cultivos anteriores, es importante tomar medidas para evitar su reaparición.
- Disponibilidad de agua: Un manejo adecuado del agua de riego es fundamental para prevenir enfermedades fúngicas y bacterianas.
- Paquete tecnológico del sistema productivo: La selección de prácticas agrícolas adecuadas, como el uso de semillas certificadas, la rotación de cultivos, el control de malezas y la aplicación racional de fertilizantes y pesticidas, contribuye a minimizar la aparición de plagas y enfermedades.

Al realizar una evaluación exhaustiva de estos factores y tomar las medidas preventivas correspondientes, se puede reducir significativamente la incidencia de plagas y enfermedades en el cultivo de maracuyá, optimizando la producción y la calidad de los frutos.

Es importante resaltar la importancia de la biodiversidad como estrategia en el manejo de plagas y enfermedades, y el control se debe propiciar a partir de las relaciones biológicas existentes dentro del sistema. Y la introducción de controladores biológicos para disminuir la dependencia de agrotóxicos en el sistema.

## 9. Manejo de arvenses

Con el propósito de disminuir el impacto sobre el suelo por la aplicación de herbicidas químicos, se recomienda efectuar un control mecánico de arvenses, utilizando la guadaña y garantizando no descubrir completamente el suelo. Se recomienda realizar un plateo en el cultivo de maracuyá y disminuir la competencia directa de plantas arvenses con la planta de interés.

## 10. Buenas prácticas agrícolas (BPA)

El profesional cargo de aplicar los principios, normas y recomendaciones técnicas aplicadas a la producción, procesamiento y transporte de alimentos, orientadas a asegurar la protección de la higiene, la salud humana y el medio ambiente, mediante métodos ecológicamente seguros, adoptar BPA implica implementar una serie de principios fundamentales, entre los que destacan:

Conservación del suelo:

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

- Manejo sostenible del suelo: Promover prácticas que mejoren la estructura, fertilidad y actividad biológica del suelo, como la rotación de cultivos, la incorporación de materia orgánica y la labranza mínima.
- Conservación del agua: Implementar técnicas de riego eficientes para optimizar el uso del agua, como el riego por goteo o la aspersión.
- Prevención de la erosión: Aplicar medidas para evitar la erosión hídrica y eólica, como la construcción de terrazas, la cobertura vegetal y la siembra en curvas de nivel.

Manejo integrado de plagas y enfermedades:

- Monitoreo constante: Observar y registrar la presencia de plagas, enfermedades y malezas para tomar medidas oportunas y prevenir su proliferación.
- Control biológico: Utilizar organismos beneficiosos como depredadores, parásitos o agentes microbianos para controlar plagas y enfermedades de manera natural.
- Manejo químico racional: Emplear plaguicidas de forma responsable y selectiva, solo cuando sea estrictamente necesario y siguiendo las recomendaciones técnicas.

Nutrición vegetal balanceada:

- Análisis de suelo: Realizar análisis periódicos de suelo para determinar su fertilidad y necesidades nutricionales específicas.
- Fertilización adecuada: Aplicar fertilizantes orgánicos e inorgánicos de manera balanceada y en las dosis recomendadas, evitando el exceso de nutrientes que pueda contaminar el suelo y el agua.
- Eficiencia en el uso de fertilizantes: Implementar técnicas para mejorar la eficiencia en la absorción de nutrientes por las plantas, como la incorporación de materia orgánica y la aplicación fraccionada de fertilizantes.

Gestión del agua responsable:

- Riego eficiente: Utilizar técnicas de riego que optimicen el uso del agua, como el riego por goteo o la aspersión.
- Reutilización de aguas residuales: Implementar sistemas de tratamiento y reutilización de aguas residuales para reducir el consumo de agua fresca.
- Conservación de fuentes de agua: Proteger y conservar las fuentes de agua naturales, como ríos, acuíferos y humedales.

### **Actividad 2. Construcción de tutorado para el cultivo de maracuyá:**

Por la naturaleza y morfología de las pasifloras, es necesario construir un tutorado que permita a las plantas desarrollarse adecuadamente y disminuir la incidencia de enfermedades fúngicas por falta de aireación, favorecer la fotosíntesis y aumentar los rendimientos productivos. En este caso, se sugiere un tutorado tipo espaldera sencilla que se encuentre debidamente orientado, de tal manera que obtenga radiación solar durante todo el día y no oponga resistencia a las corrientes de viento en la zona.

Excave hoyos de aproximadamente 50 a 60 cm de profundidad y 30 cm de diámetro en los puntos marcados para la ubicación de los postes. Posteriormente, instale los postes en los hoyos excavados,

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

asegurándose de que estén verticales y bien enterrados. Utilice los postes de mayor diámetro como postes principales al inicio u final de la línea, los de menor diámetro distáncielos cada 5 metros y compacte la tierra alrededor de los postes para proporcionar un buen soporte.

Pase el alambre a lo largo de la hilera de postes, a una altura de aproximadamente 30 cm sobre el suelo. Asegure el alambre a los postes utilizando tensores o grapas. Luego, instale otro alambre a una altura de 1.5 a 2 metros sobre el suelo, siguiendo el mismo procedimiento que para el alambre inferior. Asegure el alambre a los postes en intervalos regulares utilizando tensores o grapas.

Conforme a los anterior, ate cuidadosamente las plántulas al alambre inferior del espaldero para guiar su crecimiento vertical. Finalmente, realizar el monitoreo y ajuste del amarre: Revise periódicamente el amarre de las plantas al espaldero y ajuste las ataduras según sea necesario para guiar el crecimiento de las ramas.

### **Actividad 3. Optimización y manejo del recurso hídrico**

En el ámbito de la agricultura, la búsqueda de prácticas de gestión del agua sostenibles y eficientes es fundamental. Los hidrogeles, polímeros notables que absorben agua, han surgido como un factor de cambio, ofreciendo una gran cantidad de beneficios para diversos cultivos. Su capacidad para retener y liberar agua según sea necesario, imitando la capacidad natural de retención de agua del suelo, resulta invaluable para abordar los desafíos de la escasez de agua y optimizar los rendimientos de los cultivos.

Una de las principales ventajas de los hidro retenedores radica en su capacidad para mejorar la estructura del suelo y la capacidad de retención de agua, particularmente en suelos arenosos o áridos propensos a la pérdida de agua. Al incorporar hidrogel al suelo, los agricultores pueden crear un entorno más eficiente en el uso del agua, reduciendo la frecuencia y la intensidad del riego al tiempo que garantizan una disponibilidad de humedad adecuada para las raíces de las plantas. Esto se traduce en ahorros significativos de agua, un factor crucial en regiones que enfrentan escasez de agua.

Además, desempeñan un papel fundamental en el manejo de nutrientes, previniendo la lixiviación de nutrientes y asegurando una liberación gradual de nutrientes a las plantas. Esta entrega controlada de nutrientes optimiza la absorción de nutrientes por parte de las plantas, minimiza las pérdidas de fertilizantes y mejora el crecimiento y la productividad de los cultivos. Por otra parte, pueden actuar como amortiguadores contra cambios bruscos en la humedad y la temperatura del suelo, creando un entorno más estable y favorable para el desarrollo de las plantas.

Posterior a la siembra de las plántulas de maracuyá, se recomienda realizar la aplicación de 25 a 30 gr por planta, disponiéndolos en corona alrededor de la base de la planta, posterior efectuar riego manual para cargar el hidro retenedor.

Por otra parte, según el análisis de los datos de pluviometrías de las estaciones meteorológicas próximas al corregimiento (Figura 1), en promedio se cuenta con 1200 milímetros de lluvias año en la zona. Lo cual no representa un volumen de agua favorable para el desarrollo de la planta. Teniendo en cuenta que según Cuellar (2012), el consumo de agua para el cultivo de maracuyá es de 17,78 Litros/planta/día.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

Considerando que las precipitaciones de la zona donde se establecerá el cultivo no suplen la necesidad hídrica, se destinará la aplicación del hidro retenedor para mantener la humedad en el suelo. En este mismo sentido, se recomienda la aplicación periódica de materia orgánica en ideal proceso de descomposición. En los periodos donde no se presente lluvias, se debe efectuar aplicaciones de agua bajo las indicaciones del ingeniero agrónomo.

Figura 1. Datos pluviométricos de tres estaciones en dos periodos anuales.



Fuente: IDEAM, 2023. Equipo estructurador ADR, 2024.

#### Actividad 4. Entrega de EPP, herramientas, maquinaria y mecanización agrícola

Se dotará a la organización con un tractor e implementos, permita mayor autonomía y gestión en el establecimiento de los agroecosistemas de los miembros de ASOPROHCAR. Además, posibilitar la venta de servicios de mecanización agropecuaria en la zona de influencia.

Los tractores agrícolas se han convertido en herramientas indispensables en el mundo agropecuario, ya que proporcionan la potencia y versatilidad necesarias para realizar una amplia gama de tareas agrícolas. Para maximizar la eficiencia y productividad del tractor, se utilizan diversos implementos diseñados para tareas específicas. A continuación, se presenta una descripción general de algunos de los principales implementos agrícolas:

#### Implementos para tractores: Optimizando las labores agrícolas

Los tractores agrícolas se han convertido en herramientas indispensables en el mundo agropecuario, ya que proporcionan la potencia y versatilidad necesarias para realizar una amplia gama de tareas agrícolas. Para maximizar la eficiencia y productividad del tractor, se utilizan diversos implementos diseñados para tareas específicas. A continuación, se presenta una descripción general de algunos de los principales implementos agrícolas:

##### Arados:

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

- **Función:** El arado es un implemento fundamental para la preparación del suelo, ya que permite labrar, remover y voltear la tierra, creando una estructura adecuada para la siembra.
- **Tipos:** Existen diferentes tipos de arados, como el arado de reja, el arado de discos y el arado cincel. Cada tipo de arado está diseñado para trabajar en condiciones específicas de suelo y para lograr un nivel de labranza distinta.

#### **Rastras:**

- **Función:** La rastra es un implemento que se utiliza para nivelar el suelo después del arado, desmenuzar los terrones, eliminar malezas y mejorar la aireación del suelo.
- **Tipos:** Existen diferentes tipos de rastras, como la rastra de discos, la rastra de dientes y la rastra rotativa. Cada tipo de rastra está diseñada para trabajar en condiciones específicas de suelo y para lograr un nivel de refinamiento diferente.

## **Objetivo 2. Mejorar el acceso al acompañamiento técnico e integral**

Se brindará acompañamiento por parte de un equipo de profesionales en aspectos Fito técnicos, agroecológicos y ambientales, socio empresariales y comerciales. En este sentido, es indispensable resaltar la importancia del conocimiento de los productores y su rol en la transferencia de información (campesino a campesino) y un diálogo de saberes que permitan potenciar las condiciones agroambientales de los sistemas de producción hortofrutícolas.

Se construirá un plan de acompañamiento integral con apoyo de profesionales expertos en ciencias agropecuarias que trabajarán con los beneficiarios objeto del proyecto, esto ayudará a adquirir conocimientos necesarios para afrontar cualquier riesgo y/o problema técnico y ambiental, para formar productores capaces, autónomos y eficientes. Del mismo sentido, al aporte de los beneficiarios será indispensable en la construcción de conocimiento sobre las formas de manejo locales de agroecosistemas.

La propuesta converge en un sistema metodológico de diagnóstico rural participativo para la construcción de conocimiento por medio de visitas, talleres, insumos y material didáctico que facilite el aprendizaje paralelamente al proceso productivo. (lo anterior se amplía en el Plan de asistencia técnica)

### **Actividad 1. Fortalecer las capacidades productivas y ambientales para la producción agrícola sostenible**

El plan integral de formación se desarrollará mediante talleres teórico-prácticos, cuyo objetivo es desarrollar habilidades, destrezas y conocimiento en temas técnicos, productivos y ambientales, para garantizar la sostenibilidad en términos de formación, y multiplicación del conocimiento.

#### **Actividad 2. Brindar asistencia técnica**

Como lo plantea (Gonzales, 2004:16) “no se puede ubicar en una dinámica lineal unidireccional, sino de doble vía, y por ello se entiende a la asistencia técnica como el intercambio con la población rural de distintos conocimientos destinados a mejorar la capacidad de gestión de los recursos para el desarrollo”. En este sentido, el proceso de asistencia técnica plantea identificar y entender que el

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

intercambio de conocimientos redundará en el aumento de la eficiencia de los agroecosistemas, partiendo de la base de la sostenibilidad ambiental y el fortalecimiento asociativo de los productores.

En este sentido, se plantea la asistencia técnica desde el Diagnostico Rural Participativo y el enfoque basado en la participación, comunicación y necesidades de los productores. Dado lo anterior, la asistencia técnica va más allá de la simple transferencia de tecnología para aumentar la producción agrícola y pecuaria. Se trata de un proceso integral que busca promover el desarrollo rural sostenible, involucrando activamente a los agricultores en la investigación, los servicios conexos y la toma de decisiones.

Su objetivo principal es mejorar la calidad de vida de la población rural, fomentando el consumo responsable y la sostenibilidad de la producción, en armonía con la protección del medio ambiente. La asistencia técnica se adopta como una estrategia sistémica, considerando la unidad productiva como punto de partida, pero expandiéndose hacia la organización comunitaria y los marcos de relación de las sociedades rurales. Para basarse en el conocimiento local y el potencial endógeno, valorando la sabiduría y las experiencias de las comunidades rurales para construir soluciones adaptadas a sus propias realidades.

### **Objetivo 3. Fortalecer la capacidad de participación, asociatividad y comercialización**

El apoyo a la participación y asociatividad está encaminado hacia el fortalecimiento de la organización base, con el propósito de facilitar la recuperación de identidad del territorio y el desarrollo cultural, social y económico de la población; también para motivar la creación de oportunidades de negocio que generen ingresos para el beneficio propio y de la comunidad asociada, para ello se llevarán a cabo las siguientes actividades con la implementación de la alternativa:

Con el fin de fortalecer el conjunto de acciones y procedimientos que actualmente realizan los beneficiarios del proyecto para introducir eficazmente los productos obtenidos de los agroecosistemas hortofrutícolas al mercado local y/o regional, se hace necesario desarrollar las siguientes actividades:

#### **Actividad 1. Realizar fortalecimiento a las capacidades de participación, asociatividad y comercialización a los productores beneficiados.**

El plan integral de formación se desarrollará mediante talleres teórico-prácticos, cuyo propósito es desarrollar en los beneficiarios del proyecto habilidades, destrezas y conocimiento en temas comerciales, para garantizar la sostenibilidad en términos de formación, y multiplicación del conocimiento.

*Este objetivo se amplía en el componente de asociatividad y comercialización que se desarrolla más adelante y hace parte integral de este documento.*

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

### 2.3.2 Rendimientos productivos esperados con la implementación del proyecto, frente a los rendimientos actuales (ton/has, kilos/has, etc.).

ÍNDICE REPRODUCTIVO / PRODUCTIVO	INDICADORES INICIALES.	INDICADORES ESPERADOS.
Beneficiarios con apoyo de proyectos productivos	0	93
Hectáreas con agroecosistemas establecidos de cultivos asociados	0	93
Beneficiarios con acompañamiento integral	0	93
Beneficiarios capacitados en manejo técnico y administrativo de la organización productiva	0	93
Organizaciones base fortalecidas en participación y asociatividad	0	1
Toneladas de maracuyá ton / total	744	873
Kilogramos de ají / Kg / Ciclo	120.900	151.125
Kilogramos de frijol / Kg / Ciclo	96.720	120.900

### 3 COMPONENTE PLAN DE EXTENSIÓN AGROPECUARIA O ASISTENCIA TÉCNICA

Aspecto	Si / No	Actividades Propuestas
Desarrollo de capacidades humanas y técnicas	Si	Asistencia técnica y talleres de capacitación
Gestión sostenible de los recursos naturales	Si	Se desarrolla en el Plan Ambiental o puede ser complementario
Acceso a la información y uso de las TIC	No	
Desarrollo de capacidades sociales, integrales y el fortalecimiento a la asociatividad.	No	Se desarrolla en el Plan Técnico Organizacional
Desarrollo de habilidades para la participación en espacios para la retroalimentación de la política pública sectorial y empoderamiento para auto gestionar la solución de sus necesidades.	No	Se desarrolla en el Plan Técnico Organizacional

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

### 3.1 Actividades

Aspecto	Actividades propuestas	Descripción de la actividad	Nº de eventos	A quien va dirigido	Nº de participantes	Medio de verificación
Desarrollo de capacidades humanas y técnicas	Programa de capacitación mediante talleres teórico-prácticos	<p><b>Modulo 1: Diagnóstico Rural Participativo (DRP) (Tiempo 2 secciones)</b></p> <p>- Introducción al Diagnóstico Rural Participativo (DRP) - Introducir a los participantes al concepto y la importancia del DRP.</p> <p>Presentar las metodologías y herramientas utilizadas en el DRP.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b> Definición y objetivos del DRP.</p> <p>Beneficios del DRP para la planificación de la finca.</p> <p>Metodologías del DRP: mapeo participativo, entrevistas semiestructuradas, grupos focales, transectos.</p> <p><b>Contenido Práctico:</b></p> <p>Realización de un mapeo participativo.</p> <p>Conducción de entrevistas semi-estructuradas.</p> <p><b>Análisis de Recursos y Diagnóstico de Problemas</b> Capacitar en la identificación y análisis de los recursos disponibles en la finca.</p> <p>Enseñar a identificar y priorizar problemas y oportunidades en la finca.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b> Tipos de recursos: naturales, humanos, financieros.</p> <p><b>Identificación de problemas y oportunidades: DOFA (Fortalezas, Oportunidades, Debilidades, Amenazas).</b> Diseño del Plan de Finca</p> <p>Enseñar a diseñar un plan de finca basado en el diagnóstico realizado.</p> <p>Capacitar en la elaboración de un plan de acción concreto y viable.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b></p> <p>Componentes de un plan de finca: visión, objetivos, estrategias, acciones.</p> <p>Herramientas para la planificación: cronogramas, presupuestos, indicadores de seguimiento.</p>	<p>3 secciones</p> <p><b>Total, de talleres 9</b></p> <p>Grupos de 31 personas.</p>	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes

Código

F-EFP-037

Versión

01

Clasificación de la  
Información

Publica  Reservada  Clasificada

		<p><b>Contenido Práctico:</b></p> <p>Elaboración de la visión y objetivos del plan de finca.</p> <p>Diseño de estrategias y acciones específicas para mejorar la finca.</p>				
		<p><b>Modulo 2: Agroecología y Diversidad de Cultivos</b></p> <p>Enseñar los principios de la agroecología. Promover la importancia de la diversidad de cultivos.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b> Principios ecológicos aplicados a la agricultura. Beneficios de la diversidad de cultivos: mejora del suelo, control de plagas, resiliencia. Ejemplos de sistemas diversificados exitosos.</p> <p><b>Contenido Práctico:</b> Identificación de cultivos compatibles y beneficiosos. Diseño de un sistema de cultivo diversificado de maracuyá, ají, frijol para el territorio</p>	<p>2 secciones</p> <p><b>Total, de talleres 6</b></p> <p>Grupos de 31 personas.</p>	Beneficiarios	93	<p>Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes</p>
		<p><b>Modulo 3: Manejo de Sistemas Agrícolas Diversificados (Dos secciones)</b></p> <p>Capacitar en estrategias de manejo de sistemas agrícolas mixtos.</p> <p>Fomentar la implementación de prácticas de rotación y asociación de cultivos.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b> Principios y técnicas de rotación y asociación de cultivos. Ventajas de los sistemas mixtos: mejora de la fertilidad del suelo, reducción de plagas y enfermedades. Planificación de cultivos: selección de especies, calendario de siembra.</p> <p><b>Contenido Práctico:</b> Diseño e implementación de un plan de rotación y asociación de cultivos. Manejo diario de parcelas diversificadas. Creación de un calendario de rotación y asociación de cultivos.</p>	<p>2 secciones</p> <p><b>Total, de talleres 6</b></p> <p>Grupos de 31 personas.</p>	Beneficiarios	93	<p>Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes</p>
		<p><b>Modulo 4: Manejo Integrado de Fertilización. Biofabricas</b></p> <p>Introducir el manejo integrado de la fertilización. Capacitar en la preparación y uso de abonos orgánicos, compost, bio-preparados y acondicionadores de suelos.</p> <p><b>Contenido Teórico:</b> Fundamentos del manejo integrado de la fertilización: balance de nutrientes, técnicas sostenibles. Tipos de fertilizantes orgánicos: compost, abonos verdes, biofertilizantes.</p>	<p>2 secciones</p> <p><b>Total, de talleres 6</b></p> <p>Grupos de 31 personas.</p>	Beneficiarios	93	<p>Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes</p>

Código

F-EFP-037

Versión

01

**Clasificación de la  
Información**

Publica  Reservada  Clasificada

		Evaluación de la fertilidad del suelo: análisis de suelo y plantas. Preparación de compost y biofertilizantes. Aplicación de fertilizantes orgánicos en los cultivos. Aplicación de microorganismos eficientes Interpretación de análisis de suelo.				
		<b>Modulo 5: Optimización del Riego mediante Alternativas de Riego con Hidrogeles (1 sección)</b> Enseñar técnicas de riego eficiente.  Capacitar en el uso de hidrogeles como alternativa para la optimización del riego.  <b>Contenido Teórico:</b> Principios de riego eficiente: cantidad, frecuencia, métodos. Hidrogeles: características, ventajas, métodos de aplicación. Gestión del agua en el trópico seco: conservación y uso eficiente.  <b>Contenido Práctico:</b> Manejo del riego con hidrogeles. Monitoreo del estado hídrico del suelo y las plantas.	1 secciones  <b>Total, de talleres 3</b>  Grupos de 31 personas.	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes
		<b>Modulo 6: Buenas Prácticas Agrícolas</b> Capacitar en las normas y estándares de buenas prácticas agrícolas (BPA). Promover prácticas sostenibles y seguras en la producción agrícola. <b>Contenido Teórico:</b> Introducción a las BPA: definición, objetivos, beneficios. Normas y estándares internacionales y locales. BPA específicas para maracuyá, frijol y ají. <b>Práctico</b> Implementación de BPA en las actividades diarias de la finca. Evaluación de la implementación de BPA en la finca	2 secciones  <b>Total, de talleres 6</b>  Grupos de 31 personas.	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes
		<b>Modulo 7: Prácticas de Preparación de Suelo y Siembra de Cultivos Asociados</b> Enseñar técnicas de preparación de suelo. Capacitar en la siembra y establecimiento de cultivos asociados. <b>Contenido Teórico:</b> Preparación del suelo: labranza, enmiendas, conservación. Técnicas de siembra: directa, trasplante, densidad de plantación. Establecimiento y manejo inicial de cultivos asociados. <b>Contenido Práctico:</b> Preparación del suelo y aplicación de enmiendas.	2 secciones  <b>Total, de talleres 6</b>  Grupos de 31 personas.	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes

**Código**

F-EFP-037

**Versión**

01

**Clasificación de la  
 Información**

 Publica  Reservada  Clasificada 

		Siembra y trasplante de cultivos asociados. Monitoreo y manejo inicial de las plántulas.				
		<b>Modulo 8: Manejo Integrado de Plagas y Enfermedades</b> Capacitar en el manejo integrado de plagas (MIP). Fomentar el uso de controles biológicos y prácticas culturales. <b>Contenido Teórico:</b> Principios del MIP: prevención, monitoreo, control. Identificación de plagas y enfermedades comunes en maracuyá, frijol y ají. Métodos de control biológico y cultural. <b>Contenido Práctico:</b> Monitoreo de plagas y enfermedades en campo. Implementación de técnicas de control biológico y cultural. Evaluación de la efectividad del MIP. Identificación de plagas y enfermedades. Demostración de técnicas de control biológico (ej. liberación de enemigos naturales). Evaluación y ajuste del programa de MIP.	2 secciones  <b>Total, de talleres 6</b>  Grupos de 31 personas.	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes
		<b>Modulo 9: Podas, cosecha y postcosecha</b> Capacitar en aspectos técnicos de la poda, cosecha y postcosecha. <b>Contenido teórico-practico</b> Podas de formación y sanitarias. Punto de cosecha Manejo de postcosecha.	1 secciones  Total, de talleres 3  Grupos de 31 personas	Beneficiarios	93	Registro fotográfico, Documento de reporte. Planes de finca Listado de participantes

### 3.2 Recursos y costos

Aspecto	Actividad	Descripción de los recursos	Costos			Responsables y Cofinanciadores
			Cantidad	Valor Unitario	Valor Total	
Desarrollo de capacidades humanas y técnicas	Programa de capacitación mediante talleres teórico-prácticos	Curso de taller de capacitación agroecológico distribuidos en nueve módulos. Con un total de 56 talleres.	56 talleres de 31 personas	1.800.000	\$100.800.000	Profesionales agrónomos
	Dos ing. Agrónomos contratados por el proyecto	Brindar asistencia técnica y talleres de capacitación contratos a 12	2 ingenieros Por 12 meses c/u	\$5.000.000	\$120.000.000	Contratación de personal.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

		meses cada uno.				
<b>Total Plan de Extensión Agropecuaria o Asistencia Técnica</b>					<b>\$220.800.000</b>	

### 3.3 Equipo técnico

Rol del personal	Perfil	Funciones	cantidad	Meses de contrato	Promedio de productores a atender	Honorarios
Ingeniero Agrónomo	Ingeniero Agrónomo o campo relacionado, con experiencia en asistencia técnica agrícola. Experiencia mínima de 3 años de trabajo en el campo agrícola, preferiblemente en la asistencia técnica a agricultores. Amplio conocimiento en prácticas agrícolas sostenibles, incluyendo manejo del suelo, fertilización, riego y control de plagas y enfermedades.	<ol style="list-style-type: none"> <li>Brindar asistencia técnica personalizada a los agricultores en todas las etapas del cultivo, desde la preparación del suelo hasta la cosecha.</li> <li>Supervisar regularmente los cultivos y proporcionar recomendaciones para el manejo adecuado del riego, la fertilización y el control de plagas y enfermedades.</li> <li>Realizar visitas periódicas a los cultivos para evaluar el progreso y realizar ajustes en el plan de asistencia técnica según sea necesario.</li> <li>Recopilar datos sobre la productividad, calidad y rentabilidad de los cultivos para evaluar el impacto del programa.</li> <li>Realizar la actividades de capacitación a los productores</li> </ol>	2	12	47	\$5.000.000
<b>Subtotal Honorarios</b>						

**Código**

F-EFP-037

**Versión**

01

**Clasificación de la  
 Información**

 Publica  Reservada  Clasificada 

### 3.4 Cronograma de actividades

Item	Aspecto	Actividades	Unidad de medida	Cantidad	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	
1	Programa de capacitación mediante talleres teóricos-prácticos	Modulo 1: Diagnóstico Rural Participativo (DRP)	Cantidad de talleres ejecutados	9	X												
		Modulo 2: Agroecología y Diversidad de Cultivos	Cantidad de talleres ejecutados	6		X											
		Modulo 3: Manejo de Sistemas Agrícolas Diversificados	Cantidad de talleres ejecutados	6				X									
		Modulo 4: Manejo Integrado de Fertilización. Biofabricas	Cantidad de talleres ejecutados	6						X							
		Modulo 5: Optimización del Riego mediante Alternativas de Riego con Hidrogel	Cantidad de talleres ejecutados	6													
		Modulo 6: Buenas Prácticas Agrícolas	Cantidad de talleres ejecutados	6						X							
		Modulo 7: Prácticas de Preparación de Suelo y	Cantidad de talleres ejecutados	6		X											

**Código**

F-EFP-037

**Versión**

01

**Clasificación de la  
 Información**

 Publica  Reservada  Clasificada 

	Siembra de Cultivos Asociados														
	Modulo 8: Manejo Integrado de Plagas y Enfermedades	Cantidad de talleres ejecutados	6						X						
	Modulo 9: Podas, cosecha y postcosecha	Cantidad de talleres ejecutados	3							X					

## 4 COMPONENTE AMBIENTAL

### 4.1 Medidas de manejo ambiental

<b>PROGRAMA</b>	PLAN DE MANEJO AMBIENTAL PROYECTO FORTALECIMIENTO DE LOS SISTEMAS DE PRODUCCIÓN HORTOFRUTÍCOLAS EN EL MUNICIPIO DE SAN JUAN DEL CESAR, CORREGIMIENTO DE CARACOLÍ Y SUS VEREDAS DE INFLUENCIA EN EL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA							
<b>Ficha</b>	REDUCCION DE IMPACTOS SOBRE EL RECURSO AGUA							
<b>Tipo de medida</b>	<b>Prevención</b>	X	<b>Mitigación</b>	X	<b>Compensación</b>		<b>Corrección</b>	
<b>Objetivos</b>	Establecer acciones de prevención, mitigación y compensación para los impactos generados al recurso agua por el desarrollo del proyecto.							
<b>Impactos a manejar</b>	Afectación a la disponibilidad del Recurso hídrico Alteración de las condiciones físico químicas del agua							
<b>Acciones de manejo</b>	Prevención: Capacitación y entrenamiento en la aplicación de Buenas Prácticas Ambientales para el sector hortofrutícola enfocado a la gestión del recurso hídrico (mantenimiento de equipos, barrido en seco, lavado a presión) Visitas a predios para la verificación de las medidas implementadas en la gestión de los recursos naturales. Mitigación: Implementar programa para reducción y uso eficiente del recurso hídrico en los tres primeros meses							
<b>Indicadores</b>	(No de Actividades capacitaciones realizadas/No de Actividades capacitaciones programadas)*100 Avance de documento Programa reducción y uso eficiente del recurso hídrico/Documento terminado Programa reducción y uso eficiente del recurso hídrico)*100							
<b>Metas</b>	2 actividades de capacitación Documento: Programa reducción y uso eficiente del recurso hídrico							
<b>Responsable</b>	Profesional técnico ambiental - Beneficiarios del proyecto							

<b>PROGRAMA</b>	PLAN DE MANEJO AMBIENTAL PROYECTO FORTALECIMIENTO DE LOS SISTEMAS DE PRODUCCIÓN HORTOFRUTÍCOLAS EN EL MUNICIPIO DE SAN JUAN DEL CESAR, CORREGIMIENTO DE CARACOLÍ Y SUS VEREDAS DE INFLUENCIA EN EL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA
-----------------	---

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>		Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>

<b>Ficha</b>	REDUCCION DE IMPACTOS SOBRE EL RECURSO SUELO						
<b>Tipo de medida</b>	<b>Prevención</b>	X	<b>Mitigación</b>	X	<b>Compensación</b>		<b>Corrección</b>
<b>Objetivos</b>	Establecer acciones de prevención y mitigación para los impactos generados al recurso suelo por el desarrollo del proyecto.						
<b>Impactos a manejar</b>	Afectación del recurso suelo por inadecuado manejo y disposición de residuos sólidos. Contaminación del recurso suelo.						
<b>Acciones de manejo</b>	<p>Prevención: Capacitación y entrenamiento en la aplicación de Buenas Prácticas Agrícolas, orientadas al adecuado manejo de los residuos sólidos derivados de las actividades de cosecha y postcosecha.</p> <p>Prevención: Capacitación y entrenamiento en la aplicación Prácticas Agrícola en el manejo de agroquímicos e insumos para control fitosanitario. Elaborar o gestionar alianzas estratégicas con programas de elaboración de abonos orgánicos en la zona que permitan incorporar los volúmenes de residuos sólidos orgánicos que se generan Evitar la disposición de cualquier desecho, químico o contaminante directamente en el suelo. Destinar un área específica para el almacenamiento de desechos de envases de químicos. Y crear procesos de devolución al proveedor Elaborar e implementar un procedimiento de aplicación de herbicidas, y agroquímicos, donde se enfatice el uso de equipos de protección personal, adecuada manipulación de químicos, acciones seguras e inseguras, acciones en caso de emergencias.</p> <p>Visitas a predios para la verificación de las medidas implementadas en la gestión de los recursos naturales.</p> <p>Mitigación: Generación de un documento PGIRS donde incluya todos los tipos de residuos generados. Allí incluirá las acciones a seguir para la correcta gestión, Igualmente allí, se tendrá en cuenta el establecimiento de Compostaje para generación de abonos orgánicos . El diseño se debe realizar en los primeros tres meses, sin embargo le implementación cubre la totalidad del tiempo del proyecto.</p>						
<b>Indicadores</b>	<p>(No de Actividades capacitaciones realizadas/No de Actividades capacitaciones programadas )*100</p> <p>(Actividades realizadas en el marco de la gestión de residuos(PGIRS)/Total Actividades realizadas en el marco de la gestión de residuos(PGIRS))*100</p>						
	<p>3 Capacitaciones</p> <p>Documento PGIRS-Debe incluir al menos 10 acciones, principalmente en residuos organicos aprovechables, sin embargo deben incluirse todos los residuos generados.</p> <p>Area de compostaje establecido</p>						
<b>Responsable</b>	Profesional técnico ambiental - Beneficiarios del proyecto						

<b>PROGRAMA</b>	PLAN DE MANEJO AMBIENTAL PROYECTO FORTALECIMIENTO DE LOS SISTEMAS DE PRODUCCIÓN HORTOFRUTÍCOLAS EN EL MUNICIPIO DE SAN JUAN DEL CESAR, CORREGIMIENTO DE CARACOLÍ Y SUS VEREDAS DE INFLUENCIA EN EL DEPARTAMENTO DE LA GUAJIRA						
<b>Ficha</b>	REDUCCION DE IMPACTOS SOBRE EL RECURSO AIRE						
<b>Tipo de medida</b>	<b>Preven ción</b>	X	<b>Mitigación</b>	X	<b>Compensación</b>		<b>Corrección</b>
<b>Objetivos</b>	Establecer acciones de prevención, mitigación y compensación para los impactos generados al recurso aire por el desarrollo del proyecto.						
<b>Impactos a manejar</b>	Deterioro de la calidad del aire						
<b>Acciones de manejo</b>	Prevención: Capacitación y entrenamiento en la aplicación de Buenas Prácticas Ambientales para el sector hortofrutícola						

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

	<p>La transición de una agricultura basada en agroquímicos a una agricultura orgánica es un proceso integral que requiere planificación y compromiso. Por lo cual se sugiere</p> <p>Mitigación: Elaborar e implementar un procedimiento de aplicación de herbicidas, y agroquímicos, donde se enfatice el uso de equipos de protección personal, adecuada manipulación de químicos, acciones seguras e inseguras, acciones en caso de emergencias.</p> <p>Así mismo, Manejo integrado de plagas (MIP): Utiliza técnicas de MIP, como la introducción de enemigos naturales, trampas y barreras físicas. Biofertilizantes y biopesticidas: Emplea productos orgánicos para el control de plagas y enfermedades.</p> <p>Para control de maleza Control mecánico: Utiliza deshierbe manual, maquinaria y acolchados (mulching) para controlar las malezas.</p> <p>Coberturas vegetales: Planta cultivos de cobertura para suprimir el crecimiento de malezas y mejorar la calidad del suelo.</p> <p>Talleres de capacitación articulado con el plan de capacitación del componente técnico.</p> <p>Visitas a predios para la verificación de las medidas implementadas en la gestión de los recursos naturales.</p>
<b>Indicadores</b>	(No de Actividades capacitaciones realizadas/No de Actividades capacitaciones programadas ) * 100
<b>Metas</b>	2 Capacitaciones
<b>Responsable</b>	Profesional técnico ambiental - Beneficiarios del proyecto

<b>Población Objetivo</b>	93
<b>No. de participantes por Grupo</b>	93
<b>No. de jornadas</b>	7

METODOLOGIA						
Programa	Temáticas	Metodología a Utilizar	Indicador	Meta	Número de Jornadas	Fuente de verificación
PLAN DE MANEJO AMBIENTAL RECURSO AGUA	Primera actividad de capacitación y entrenamiento (Agua) -Generalidades del Recurso Hídrico -Reducción y el uso eficiente del recurso hídrico. -Registro de consumo de agua para ver su comportamiento -Indicadores de consumo del recurso y oportunidades de mejora.  Segunda actividad de capacitación y entrenamiento (Agua) -Barrido de los galpones en seco, lavado a presión del galpón. -Importancia de la limpieza de tanques -Mantenimiento de tuberías	Capacitación y entrenamiento práctico, que se realizará en el desarrollo de las actividades propias del cultivo	(No. de participantes /No. de convocados) * 100	100% de participación de beneficiarios convocados	2 actividades de Capacitación	Metodología de la jornada  Registro fotográfico  Listado de asistencia  Informes de la actividad

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

PLAN DE MANEJO AMBIENTAL RECURSO SUELO	<p>Primera actividad de capacitación y entrenamiento (Suelo)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Manejo de residuos orgánicos, inorgánicos, ordinarios y especiales del sistema productivo.</li> <li>- Identificar, clasificar, almacenar y disponer.</li> <li>- Reducir, Reusar y Reciclar - RRR</li> </ul> <p>-Buenas prácticas hortofrutícolas, orientadas al adecuado manejo de los residuos.</p> <p>Segunda actividad de capacitación y entrenamiento (Suelo)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Manejo y aprovechamiento de residuos orgánicos producto de la actividad</li> <li>-Compostaje como método para el Saneamiento y estabilización de los residuos sólidos orgánicos</li> <li>-Compostaje como abono orgánico</li> </ul> <p>Tercera jornada práctica de recuperación ambiental: Servicios Ambientales</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Importancia de los servicios ambientales</li> <li>- El cambio climático y su influencia en el territorio</li> <li>- Agroecología y producción más limpia para el sistema productivo.</li> </ul>	Capacitación y entrenamiento práctico, que se realizará en el desarrollo de las actividades propias del cultivo	(No. de participantes /No. de convocados) * 100	100% de participación de beneficiarios convocados	3 actividades de Capacitación y sensibilización	<p>Metodología de la jornada</p> <p>Registro fotográfico</p> <p>Listado de asistencia</p> <p>Informes de la actividad</p>
PLAN DE MANEJO AMBIENTAL RECURSO AIRE	<p>Primera actividad de capacitación y entrenamiento (Aire)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Buenas Prácticas Ambientales para el sector hortofrutícola orientadas al manejo de galpones</li> <li>-Compostaje como método de control de olores</li> </ul> <p>Segunda actividad de capacitación y entrenamiento (Aire)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Manejo EPP</li> </ul>	Capacitación y entrenamiento práctico, que se realizará en el desarrollo de las actividades propias del cultivo	(No. de participantes /No. de convocados) * 100	100% de participación de beneficiarios convocados	2 actividades de Prácticas de sensibilización	<p>Metodología de la jornada</p> <p>Registro fotográfico</p> <p>Listado de asistencia</p> <p>Informes de la actividad</p>
PLAN DE MANEJO AMBIENTAL RECURSO AGUA, SUELO, AIRE	Visitas de asistencia técnica	Realizar visitas a las fincas con el fin de conocer las actividades desarrolladas para la mitigación del impacto ambiental en el proyecto	No de visitas	100% de los beneficiarios	190 visitas (2 visitas por productor)	<p>Informe de visita</p> <p>Registro fotográfico</p>

#### 4.2 Cronograma y presupuesto componente ambiental

El siguiente cuadro y gráfica es un resumen del presupuesto y contiene el cronograma de ejecución de cada componente, el cual debe ser diligenciado en el documento denominado "F-EFP-039 Formato Identificación de Impactos Ambientales".

 <b>COLOMBIA</b> POTENCIA DE LA <b>VIDA</b>		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>			 <b>Agencia de Desarrollo Rural</b> La semilla del cambio	
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>		Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>

PRESUPUESTO COMPONENTE AMBIENTAL						CRONOGRAMA (MESES)												
MEDIDA DE MANEJO	DETALLE	UNIDAD	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Plan de manejo ambiental recursos agua, suelo y aire	Profesional ambiental	MES	12	\$ 5.000.000	\$ 60.000.000	X	X		X	X			X	X	X	X	X	X
<b>Total:</b>					<b>\$ 60.000.000</b>													

<b>Fuentes de Financiación</b>	<b>PIDAR ADR</b>	\$ 60.000.000
	<b>EXTENSIÓN AGROPECUARIA ADR</b>	\$ 0
	<b>COFINANCIACIÓN</b>	\$ 0
	<b>OTROS</b>	\$ 0
	<b>TOTAL</b>	\$ 60.000.000\$ 0

Nota 1: La anterior tabla corresponde a la designación de rubros necesarios para la implementación del componente ambiental.

## 5 COMPONENTE COMERCIALIZACIÓN Y DE MERCADO

### 5.1 Estrategias de mercadeo y comercialización

El Plan de comercialización tiene como objetivo contribuir a la sostenibilidad de la Asociación de productores hortofrutícolas de Caracolí y sus beneficiarios, mediante la organización de procesos de comercialización en diferentes espacios de relacionamiento que permitan desplazar a los intermediarios.

#### 5.1.1 Objetivos Específicos

- Fortalecer capacidades y competencias comerciales y de mercadeo de la asociación.
- Generar encadenamientos para la comercialización de los productos que fortalezcan la economía local y la formalización de la relación con los aliados comerciales vinculados para cada producto priorizado

#### 5.1.2 Plan Fortalecimiento de capacidades Comerciales

El plan de fortalecimiento de capacidades comerciales está relacionado con el desarrollo de competencias y habilidades comerciales de la asociación, que permite la inclusión eficiente en la cadena productiva y la operación de los circuitos cortos de comercialización. El acompañamiento y la transferencia de competencias se realizará con cada uno de los beneficiarios de ASOPROHCAR vinculados al PIDAR y a grupos que puedan liderar los aspectos de comercialización y sean activos participes en este componente.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

El Plan de fortalecimiento de capacidades será implementado por el personal profesional adecuado para cada dar cumplimiento a los objetivos definidos, quien además orientará a la organización en la identificación de este grupo líder, por lo cual es necesario que los beneficiarios que lo compongan cuenten con habilidades mínimas para la realización de operaciones matemáticas básicas, tengan conocimiento del negocio y del contexto en el que se desarrolla, cuenten con la aceptación de la base social de la organización y tengan disponibilidad y disposición para el proceso de fortalecimiento. La financiación del profesional y los gastos que correspondan como apoyo logístico para los espacios de capacitación se programarán junto con los componentes de extensión agropecuaria y de asociatividad, lo que permite utilizar una misma logística.

Objetivos	Actividad	Contenido/temática	Metodología	Resultado
1. Fortalecer las capacidades comerciales y de mercadeo de la organización	Taller Nociones básicas de mercados	Nociones básicas de mercados: identificación de oferta y demanda, identificación y aprovechamiento de estacionalidades y temporadas especiales	Talleres participativos - aprendizaje experiencial. Orientado a un grupo de 15 productores.  Una sesión con una duración de cuatro (4) horas  Metodología incorporación del enfoque comercial y de mercados en la estructuración de proyectos agropecuarios.  Modelo de Atención y Prestación de Servicios de Apoyo a la Comercialización	Productores y organización con conocimientos básicos del mercado del sistema de leche doble propósito convencional
	Taller planificación de las ventas y agrologística	Definición del proceso de logística y costos asociados, conforme a las características del producto y del mercado.  Realizar las proyecciones de ventas teniendo en cuenta las épocas de cosechas, volúmenes de producción	Talleres participativos - aprendizaje experiencial. Orientado a un grupo de 15 productores.  Una sesión con una duración de cuatro (4) horas  Guía Técnica Análisis de Precios de Productos de Origen Agropecuario ADR	Directiva y grupo líder de comercialización de la organización de productores con conocimiento en planificación de ventas y de agrologística.
	Taller Definición de fijación de precios de venta de los productos	Definición de fijación de precios de venta de los productos agropecuarios	Talleres participativos - aprendizaje experiencial. Orientado a un grupo de 15 productores.  Una sesión con una duración de cuatro (4) horas  Guía Técnica Análisis de Precios de Productos de Origen Agropecuario ADR	Productores y organización con conocimientos para estimación de precios y costos de producción
	Taller de competencias y calidad de los productos	Identificar las necesidades para el manejo de buenas prácticas, creación de manual de calidad e identificación de los sellos de calidad para un mercado competitivo.	Taller participativo en la identificación de buenas prácticas.  Elaboración del manual de calidad en la cadena productiva.	La organización tendrá los conocimientos necesarios para generar un valor competitivo en el mercado

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

				Metodología para la adquisición de sellos de calidad (Comercio Justo, USDA Organics, Global Gap)	
<b>2. Generar encadenamientos para la comercialización de los productos que fortalezcan la economía local y la formalización de la relación con los aliados comerciales vinculados para cada producto priorizado</b>	Taller de mecanismos de fortalecimiento de circuitos cortos de comercialización	Identificar acciones de fortalecimiento de los circuitos cortos de comercialización y el alcance de eventos como: Mercados campesino, Agroferias, Ruedas de Negocio.		Talleres participativos - aprendizaje experiencial. Orientado a un grupo de 15 productores. Dos sesiones con una duración de cuatro (4) horas cada una.  - Metodología Planeación, Implementación y Evaluación de Mercados Campesinos - ADR. - Metodología de Desarrollo de Agroferias Comerciales - ADR. - Metodología Encuentros Comerciales Territoriales a través de Ruedas de Negocios Agroalimentarias	La organización de productores conoce elementos de planeación y preparación de eventos comerciales en circuitos cortos.
	Taller de habilidades de negociación comercial	Fortalecer las habilidades de negociación comercial Negociación de condiciones para el desarrollo de la relación comercial		Talleres participativos - aprendizaje experiencial. Orientado a un grupo de 15 productores.  Metodología Alianzas Público, Privadas - ADR Alianzas Comerciales, Agroindustriales y de Exportación - ADR	La organización de productores participa en la negociación previa de las condiciones de los convenios de comercialización.
	Taller Ficha técnica de los productos conforme exigencias de los aliados	Elaboración de la ficha Técnica por producto, la cual permite dimensionar los requerimientos de calidad específicos exigidos por cada aliado comercial		Talleres participativos - aprendizaje experiencial Una sesión con una duración de cuatro (4) horas	Conocimiento de la organización de productores sobre las fichas técnicas por cada producto y cada aliado.

## 5.2 Perfil profesional

Profesional plan comercial		
<b>Perfil</b>	<b>Formación Académica Mínima:</b>	Administrador de Empresas y/o Ingeniero con perfil agroindustrial, industrial, profesional en mercadeo, ingeniería o afines.
	<b>Experiencia Mínima:</b>	Experiencia específica mínima de 1 año como instructor o capacitador en fortalecimiento comercial, preferiblemente en el sector agropecuario.
<b>Funciones Generales:</b>		Las funciones del cargo están encaminadas a ejecutar un acompañamiento comercial al PIDAR para ello desarrollará las siguientes actividades:  1.) Planear, programar y desarrollar los talleres de fortalecimiento de competencias comerciales definidos en el Plan de comercialización con el grupo líder en comercialización. 2.) Seguimiento a la implementación del plan de comercialización. 3) Acompañamiento a la organización de productores en la gestión y celebración de los acuerdos de comercialización entre organizaciones de productores y aliado o aliados comerciales. 3.) Acompañamiento en la definición de las estrategias comerciales y de mercadeo. 5) Definición de la ruta logística de recolección y entrega en el proceso de la

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

	cadena productiva. 6) Orientar a la organización de productores en la formalización de la comisión líder de los procesos de comercialización dentro de la estructura organizacional. 7) Proponer alternativas de fortalecimiento de los circuitos cortos de comercialización en el territorio. 8) Orientar y acompañar a la organización de productores en el trámite para acceder a la notificación sanitaria y de calidad para los productos del PIDAR. 9) Orientar a la organización de productores en la gestión de solicitud del concepto sanitario ante la Secretaría de Salud del departamento.
--	--

### 5.3 Plan de mercadeo

A partir del plan de fortalecimiento de competencias y la identificación de cada segmento del mercado a intervenir, mediante el plan de mercadeo se pretende la satisfacción de las necesidades de los potenciales clientes y el fortalecimiento del canal de comercialización que favorezca los encadenamientos comerciales y la relación formal y sostenible entre la organización de productores y los aliados comerciales. El Plan de comercialización contempla crear, formalizar y fortalecer encadenamientos con actores de la cadena a nivel territorial, fortaleciendo las ventajas comparativas y competitivas de la asociación que impacte en los diferentes segmentos y motive el consumo, resaltando las características de origen que puedan tener los productos y las historias de vida de las familias de ASOPROHCAR.

Plan de mercadeo				
Objetivo	Estrategia	Actividad	Producto a impulsar	Canal comercial
Fortalecer el Branding de la marca para lograr un reconocimiento en el sector horticultor del departamento y la región.	Fortalecimiento de la marca ASOPROHCAR	Diseño de logotipo, estrategia y filosofía de marca, nombre de la marca, arquitectura de la marca. Posicionamiento de la marca.	Goodwill	Asociación
	Diseño de material publicitario.	Elaboración de material publicitario que visualice el logo y slogan de la organización en la participación de diferentes eventos (Pendón, Dotación, Merchandising).	Goodwill	Productor – Beneficiarios Asociación
Afianzar los medios de comercialización	Estrategia comercial en canales digitales (Community Manager)	Fomentar la creación de un grupo de comercio digital, liderada por un community manager que fortalezca el comercio en línea, mediante contenido informativo sobre los productos y eventos de los mercados campesinos móviles de los diferentes departamentos.	Mercado Digital	Medios Digitales

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

	Gestión de encadenamientos productivos	Vincular gestores comerciales como fuerza de venta para la gestión de alianzas comerciales	Ventas	N.A.
Ofertar productos que generen calidad y confianza a los consumidores	Propender por la seguridad del cliente y consumidor de los productos alimenticios ofertados en los circuitos de mercados campesinos.	Los productores que participen en los circuitos de mercados campesinos presenciales realizarán el curso de manipulación de alimentos.	N.A.	Mercado campesino

#### 5.4 Agro logística y agregación de valor en la cadena productiva

El plan de Agrologística a implementar pretende fortalecer la cadena de suministro en las actividades de producción, acopio y almacenamiento de los productos.

El modelo de negocio contempla canales de comercialización directos e indirectos

Producto	Tipo de canal	Flujo Logístico				
Frijol	Indirecto	Asoprohcar	→	Minorista	→	Consumidor
		Asoprohcar	→	Mayorista	→	Consumidor
Aji	Indirecto	Asoprohcar	→	Minorista	→	Consumidor
		Asoprohcar	→	Mayorista	→	Consumidor
Maracuyá	Directo	Asoprohcar	→			Aliado Comercial

A continuación, se describen los procesos y/o actividades que permiten que con la implementación del PIDAR se agregue valor a la cadena en la ASOPROHCAR desarrolla su modelo de negocio.

- **Producción:** Con la implementación del modelo tecnológico, el plan de extensión agropecuaria y la dotación de los activos productivos definidos, se pretende el establecimiento, mejoramiento y sostenimiento de los cultivos, la implementación de las buenas prácticas y la reducción de brechas tecnológicas.
- **Selección:** Mediante el acompañamiento técnico que se propone en la implementación del PIDAR, se plantea estandarizar el proceso desde las unidades productivas. Con los planes de fortalecimiento que se disponen para el componente técnico y comercial se fortalecen los procesos de producción y distribución con el acompañamiento técnico y el suministro de activos productivos a cada productor. Igualmente se tiene en cuenta la calidad del producto de acuerdo a las normas técnicas definidas tanto en los planes de fortalecimiento como en las disposiciones del aliado comercial.
- **Acopio y almacenamiento:** Se cuenta con un centro de acopio ubicado en el corregimiento de Caracolí, el cual cuenta con una distancia promedio de 4 km por predio de beneficiario. En este centro de acopio será entregada toda la producción que cumpla con los requisitos de calidad técnica que serán aplicados de acuerdo a las formaciones impartidas a los productores, igualmente se realizara un proceso de revisión y empaque en el centro de acopio que permita

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

identificar la calidad optima de los productos a desarrollar dentro del PIDAR. Para el proceso de acopio y empaquetado se estipula un tiempo máximo de 2 días todos los productos desde el tiempo de recepción al centro de acopio siendo almacenado a temperatura ambiente hasta el momento de distribución al aliado comercial.

- **Empaque:** Para el PIDAR se promoverá el uso de empaques adecuados que preserven la calidad del producto y permitan la trazabilidad de los productos con el cumplimiento de conservación del mismo, por medio de canastillas aportadas desde el componente técnico de acuerdo a las cualidades y generalidades identificadas para cada producto.
- **Entrega al comprador:** Se proyecta que como resultado de la implementación del PIDAR el centro de acopio se constituya en un nodo importante para las actividades de manejo de la postcosecha y para la comercialización de los productos. En cuanto al canal de distribución del maracuyá, el aliado comercial será el encargado de recoger el producto en el centro de acopio de la organización.

## 5.5 Activos comerciales

Los activos relacionados se identifican necesarios en la estandarización de los procesos de selección, empaque, acopio y distribución de los productos de la organización.

Item	Unidad	Cantidad
Bascula grande	Unidad	1
Bascula pequeña	Unidad	1
Estibador manual de carga Stanley 2.5 Tn	Unidad	1

## 5.6 Presupuesto

Presupuesto Plan Comercial				
1. Plan de fortalecimiento de capacidades				
Asistencia profesional plan comercial ( incluye movilización)				
Actividades	Meses	Cantidad	Valor unitario	Total
Profesional acompañamiento Plan Comercial (incluye movilización)	6	1	\$4.500.000	\$27.000.000
<b>Total Plan de Fortalecimiento de capacidades</b>				<b>\$27.000.000</b>
2. Plan de mercadeo				
<b>Objetivo 1. Fortalecer el Branding de la marca para lograr un reconocimiento en el sector horticultor del departamento y la región.</b>				
Actividades	Unidad de medida	Cantidad	Valor unitario	Total
Diseño de logotipo, estrategia y filosofía de marca, nombre de la marca, arquitectura de la marca. Posicionamiento de la marca.	Global	1	\$ 5.000.000	\$ 5.000.000
Elaboración de material publicitario que visualice el logo y slogan de la	Unidad	10	\$400.000	\$ 4.000.000

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

organización en la participación de diferentes eventos (Pendón, Dotación, Merchandising).				
<b>Total Estrategia 1</b>				<b>\$ 9.000.000</b>
<b>Objetivo 2. Afianzar los medios de comercialización</b>				
<b>Actividades</b>	<b>Unidad de medida</b>	<b>Cantidad</b>	<b>Valor unitario</b>	<b>Total</b>
Fomentar la creación de un grupo de comercio digital, liderada por un community manager	<b>Global</b>	<b>1</b>	<b>\$ 7.000.000</b>	<b>\$ 7.000.000</b>
Vincular gestores comerciales como fuerza de venta para la gestión de alianzas comerciales	<b>Personal</b>	<b>3</b>	<b>\$2.500.00</b>	<b>\$ 7.500.000</b>
<b>Total Estrategia 2</b>				<b>\$14.500.000</b>
<b>Objetivo 3. Ofertar productos que generen calidad y confianza a los consumidores.</b>				
<b>Actividades</b>	<b>Unidad de medida</b>	<b>Cantidad</b>	<b>Valor unitario</b>	<b>Total</b>
Realizar curso de manipulación de alimentos.	<b>Personal</b>	<b>93</b>	<b>\$1.674.000</b>	<b>\$ 1.674.000</b>
<b>Total Estrategia 3</b>				<b>\$ 1.674.000</b>
<b>Total Plan de Mercadeo</b>				<b>\$ 25.174.000</b>
<b>3. Activos Comerciales</b>				
<b>Activo</b>	<b>Unidad de medida</b>	<b>Cantidad</b>	<b>Valor unitario</b>	<b>Total</b>
Bascula grande	Unidad	1	\$ 572.900	\$ 572.900
Bascula pequeña	Unidad	1	\$ 189.900	\$ 189.900
Estibador manual de carga Stanley 2.5 Tn	Unidad	1	\$2.499.900	\$2.499.900
Promedio costo de envío				\$ 500.000
<b>Total Activos Comerciales</b>				<b>\$ 3.762.700</b>
<b>TOTAL PLAN COMERCIAL</b>				<b>\$ 55.936.700</b>

## 5.7 Cronograma

<b>Plan de fortalecimiento comercial</b>													
	Meses	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
<b>Acompañamiento Profesional Plan Comercial</b>													
Profesional comercial con contrato vigente													
<b>Objetivo 1 Fortalecer las capacidades comerciales y de mercadeo de la organización</b>													
Taller Nociones básicas de mercados													
Taller planificación de las ventas y agrologística													
Taller Definición de fijación de precios de venta de los productos													
Taller de competencias y calidad de los productos													
<b>Objetivo 2. Generar encadenamientos para la comercialización de los productos que fortalezcan la economía local y la formalización de la relación con los aliados comerciales vinculados para cada producto priorizado</b>													
Taller de mecanismos de fortalecimiento de circuitos cortos de comercialización													
Taller de habilidades de negociación comercial													

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

Taller Ficha técnica de los productos conforme exigencias de los aliados															
<b>Plan de mercadeo</b>															
<b>Meses</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>9</b>	<b>10</b>	<b>11</b>	<b>12</b>			
<b>Objetivo 1 Fortalecer el Branding de la marca para lograr un reconocimiento en el sector horticultor del departamento y la región..</b>															
Diseño de logotipo, estrategia y filosofía de marca, nombre de la marca, arquitectura de la marca. Posicionamiento de la marca.															
Elaboración de material publicitario que visualice el logo y slogan de la organización en la participación de diferentes eventos (Pendón, Dotación, Merchandising).															
<b>Objetivo 2 Afianzar los medios de comercialización</b>															
Fomentar la creación de un grupo de comercio digital, liderada por un community manager que fortalezca el comercio en línea,															
Vincular gestores comerciales como fuerza de venta para la gestión de alianzas comerciales															
<b>Objetivo 3 Ofertar productos que generen calidad y confianza a los consumidores</b>															
Curso Manipulación de alimentos															
<b>Inversión en activos comerciales (fechas de entrega)</b>															
<b>Meses</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>9</b>	<b>10</b>	<b>11</b>	<b>12</b>			
Bascula grande															
Bascula pequeña															
Estibador manual paletjack (2 ton)															

## 6 COMPONENTE DE PARTICIPACIÓN Y ASOCIATIVIDAD

En el marco del Plan de Fortalecimiento Asociativo, se busca implementar estrategias integrales para potenciar las capacidades de la asociación. Este enfoque no solo busca fortalecer estas capacidades, sino también crear un ambiente adecuado para el desarrollo sostenible del proyecto y la organización.

Para lograr este objetivo, se han identificado productos clave que se adaptan a las necesidades específicas de la organización beneficiaria del PIDAR. Estos productos se derivan de un plan basado en las necesidades identificadas durante el proceso de alistamiento y el diagnóstico realizado en el territorio.

A continuación, se describen los productos, actividades e información relevante que conforman este plan y que serán desarrollados con la organización involucrada:

Producto	Actividades	Tiempo de implementación (cantidad de meses)	Método de extensión	Objeto y elementos mínimos del método de extensión	Recursos requeridos	Unidad de medida	Cantidad
Informe de Diagnóstico Organizacional	Diagnóstico organizacional que adelantará inicialmente el profesional y construcción de	1	1. Recolección de Información Preliminar que le permita obtener una visión general de la estructura organizativa,	Acciones diagnósticas para construcción de informe de estado organizacional	Profesional socio empresarial	Informe diagnóstico	1

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

	informe con resultados del análisis		<p>funciones y procesos actuales.</p> <p>Revisión de documentos existentes, entrevistas iniciales con líderes y miembros clave de la comunidad, y observación directa.</p> <p>Análisis profundo de sus fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas (análisis FODA) en términos organizacionales.</p> <p>2. Entrevistas en Profundidad que permitan obtener información detallada sobre las dinámicas internas, desafíos específicos y aspiraciones organizacionales.</p> <p>Realización de entrevistas en profundidad con líderes clave. Se abordarán temas como la toma de decisiones, comunicación interna, gestión de recursos y participación comunitaria.</p> <p>3. Análisis de Datos y Elaboración del Informe:</p> <p>Sintetizar la información recolectada y elaborar un informe comprensivo que describa el estado actual del componente organizacional.</p> <p>Informe de Diagnóstico Organizacional que incluya:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Descripción de la estructura organizativa actual.</li> <li>- Identificación de fortalezas y áreas de mejora.</li> <li>- Análisis FODA detallado.</li> <li>-</li> </ul> <p>Recomendaciones para el plan de fortalecimiento organizacional.</p>				
Conformación y fortalecimiento	Encuentros con miembros de los comités de	9	1. taller introductorio y de identificación de los comités:	5 sesiones duración mínima de cuatro (4) horas	Profesional socio empresarial	Talleres	5

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

de los comités de jóvenes y de mujeres de la organización	jóvenes y mujeres		<p>Importancia de los comités, dinámica de grupo para identificar las áreas de enfoque, discusión sobre actividades que actualmente desarrolla, reflexión sobre efectividad e impacto, recopilación de información sobre cada comité</p> <p>Formación en liderazgo y gestión: Se proporcionan herramientas y técnicas para el desarrollo de habilidades de liderazgo y gestión entre los participantes. Se explorarán temas como la toma de decisiones, la resolución de conflictos, la planificación estratégica y la delegación de tareas.</p> <p>2. Identificación de áreas de acción: Análisis de las necesidades e intereses de la organización, definición de miembros y construcción de funciones y responsabilidades de cada comité.</p> <p>3. Planificación de actividades y proyectos: En este taller práctico, los miembros de los comités trabajarán en la identificación y planificación de actividades y proyectos específicos que contribuyan al desarrollo y empoderamiento de los jóvenes y las mujeres en la zona. Se fomentará la creatividad, la colaboración y la elaboración de planes de acción realistas y alcanzables.</p> <p>4. Capacitación y sensibilización en género: Capacitación en temas de género, derechos humanos, equidad y diversidad,</p>	y máxima de seis (6) 20 participantes por sesión (10 representantes por cada comité)	Materiales refrigerios		
---	-------------------	--	--	---	------------------------	--	--

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

			sensibilización sobre la importancia de promover la participación de todas las personas de la organización, independientemente de su género. 5. Evaluación y seguimiento- Además del taller de evaluación y seguimiento, así como la socialización final de los miembros, funciones y responsabilidades de cada comité, el profesional adelantará acciones asociadas al seguimiento de los comités.				
Revisión de estatutos, organigrama y manual de funciones de la organización-Elaboración de propuesta de ajustes y entrega de documentos finales	Talleres asociados a revisión y ajustes de estatutos, organigrama y manual de funciones de la organización	6	1. Taller introductorio: Presentación del objetivo y alcance de la revisión, explicación del proceso y cronograma. Recolección de información: Entrevistar individuales con miembros de la junta directiva para recopilar información sobre roles, responsabilidades y estructura actual. 2. Continuación de recolección de información a través de entrevistas Análisis diagnóstico: Evaluación de los estatutos actuales, organigrama y manual de funciones para identificar áreas de mejora y posibles inconsistencias. 3 y 4. Talleres revisión y discusión: dos talleres interactivos para revisar los hallazgos, discutir posibles modificaciones y llegar a un consenso sobre cambios necesarios. 5. Elaboración de documentos finales: El profesional lleva al espacio un avance significativo de los documentos y en el desarrollo del taller,	6 sesiones duración mínima de cuatro (4) horas y máxima de seis (6) Máximo 10 participantes por taller- Orientado a miembros de la junta directiva	Profesional socio empresarial Materiales refrigerios	Talleres	6

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

			ajustan colectivamente, redacción, se atienden solicitudes de ajustes e incorporan sugerencias. 6. Presentación y aprobación: Socialización y entrega de los documentos finales a la junta directiva para su revisión final y aprobación formal.				
Creación y reglamentación del fondo autogestionado (instrumento de financiación propio)	Sesiones para el estudio, diseño, implementación y seguimiento para la sostenibilidad del Fondo Rotatorio.	7	<p>1. Taller de Principios Contables:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Conceptos básicos de contabilidad adaptados al contexto.</li> <li>- Registro adecuado de transacciones financieras relacionadas con la producción primaria agrícola.</li> <li>- Identificación de activos, pasivos, ingresos y gastos específicos del sector agrícola.</li> <li>- Ejemplos prácticos y ejercicios centrados en las operaciones que adelanta la organización.</li> </ul> <p>2. Taller de Interpretación de Informes Financieros:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Análisis de informes financieros específicos para productores: costos de producción, ingresos por cosecha, gastos operativos, entre otros.</li> <li>- Comprensión de los indicadores financieros clave para evaluar la rentabilidad y eficiencia de la producción.</li> <li>- Uso de informes financieros para la toma de decisiones estratégicas en la gestión agrícola.</li> </ul> <p>3. Taller de Gestión Presupuestaria:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Elaboración de presupuestos específicos para la producción: costos de siembra, mantenimiento, cosecha, entre otros.</li> </ul>	4 sesiones duración mínima de cuatro (4) horas y máxima de seis (6) 15 participantes por sesión-orientado principalmente a la junta de gobierno y líderes de la organización- entrega de refrigerios a los participantes	Profesional socio empresarial Materiales refrigerios	Sesiones	4

<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>
---------------	-----------	----------------	----	--	---

			<ul style="list-style-type: none"> <li>- Control y seguimiento del presupuesto durante el ciclo de producción.</li> <li>- Estrategias para optimizar recursos y reducir costos en la producción.</li> <li>- Herramientas prácticas para la gestión financiera en el contexto agrícola.</li> </ul> <p>4. Taller de Organización Administrativa:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Diseño de procesos administrativos eficientes para la gestión.</li> <li>- Asignación de roles y responsabilidades dentro del equipo de trabajo.</li> <li>- Implementación de herramientas de gestión adecuadas para el seguimiento de inventarios, compras y ventas.</li> <li>- Buenas prácticas en la comunicación y coordinación entre los miembros del equipo.</li> </ul>	del grupo (UCAR, 2008).			
Formación administrativa, financiera y organizacional	Talleres de gestión empresarial	4	El profesional orientará a la organización en temas de responsabilidades contables y financieras, comprensión de estados financieros, responsabilidades y beneficios de facturación electrónica, manejo de programa contable y parametrización, manejo de excedentes e informes financieros.	4 sesiones duración mínima de cuatro (4) horas y máxima de seis (6) Máximo 20 participantes por taller. Asesoría virtual orientada a las 10 personas que hagan parte de la junta directiva y que adelanten actividades administrativas Mínimo 5 veces durante toda la ejecución del proyecto debe realizar una visita de manera presencial	Profesional socio empresarial Materiales refrigerios	Talleres	4
Asesoría permanente en temas contables	Asesoría profesional	11	Informes contables mensuales	Construcción y entrega de 11 informes contables con periodicidad mensual	Profesional contaduría	Asesoría mensual	11
Informes contables mensuales	Construcción y entrega de	11			Profesional contaduría	Informes contables	11

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>							
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>		Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>			

informes contables															
--------------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

El detalle del plan se encuentra en el documento anexo Plan de Fortalecimiento Organizacional. (los profesionales que implementarán el plan deben revisar este anexo).

## 6.1 Cronograma

Producto	Actividades	Unidad de medida	Cantidad	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12
Informe de Diagnóstico Organizacional	Diagnóstico organizacional que adelantarán inicialmente el profesional y construcción de informe con resultados del análisis	Informe diagnóstico	1			x									
Conformación y fortalecimiento de los comités de jóvenes y de mujeres de la organización	Encuentros con miembros de los comités de jóvenes y mujeres	Talleres	5			x		x		x		x		x	
Revisión de estatutos, organigrama y manual de funciones de la organización-Elaboración de propuesta de ajustes y entrega de documentos finales	Talleres asociados a revisión y ajustes de estatutos, organigrama y manual de funciones de la organización	Talleres	6				x	x	x	x	x	x			
Creación y reglamentación del fondo autogestionado (instrumento de financiación propio)	Sesiones para el estudio, diseño, implementación y seguimiento para la sostenibilidad del Fondo Rotatorio.	Sesiones	4					x		x		x		x	
Formación administrativa, financiera y organizacional	Talleres de gestión empresarial	Talleres	4								x	x	x	x	
Asesoría permanente en temas contables	Asesoría profesional	Asesoría mensual	11		x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x
Informes contables mensuales	Construcción y entrega de informes contables	Informes contables	11		x	x	x	x	x	x	x	x	x	x	x

El profesional socio empresarial debe hacer presencia permanente en territorio para adelantar las acciones y el seguimiento que la ejecución del plan requiere.

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

## 6.2 Presupuesto

Actividad 1. Fortalecimiento socio empresarial						
Descripción del rubro	Unidad de medida	Tiempo o cantidad	Valor unitario	Valor total	Nombre de la organización	número de participantes
Profesional socio empresarial Dedicación tiempo completo	mes	9	\$4.500.000	\$40.500.500	ASOOPROHCAR	93
Materiales / refrigerios – almuerzos / logística / entre otros <i>Encuentros con miembros de los comités de jóvenes y mujeres</i>	Global	1	\$2.850.000	\$2.850.000	ASOOPROHCAR	93
Materiales / refrigerios – almuerzos / logística / entre otros <u>Talleres asociados a revisión y ajustes de estatutos, organigrama y manual de funciones de la organización</u>	Global	1	\$1.710.000	\$1.710.000	ASOOPROHCAR	93
Materiales / refrigerios – almuerzos / logística / entre otros <u>Sesiones para el estudio, diseño, implementación y seguimiento para la sostenibilidad del Fondo Rotatorio.</u>	Global	1	\$1.710.000	\$1.710.000	ASOOPROHCAR	93
Materiales / refrigerios – almuerzos / logística / entre otros <u>Talleres de gestión empresarial</u>	Global	1	\$2.280.000	\$2.280.000	ASOOPROHCAR	93
<b>SUBTOTAL ACTIVIDAD 1</b>				<b>\$ 49.050.000</b>		
Actividad 2. Asesoría contable, financiera y presentación de informes contables						
Descripción del rubro	Unidad de medida	Tiempo o cantidad	Valor unitario	Valor total	Nombre de la organización	número de participantes
Profesional en contaduría Dedicación parcial	mes	11	\$2.300.000	\$23.300.000	ASOOPROHCAR	93
<b>SUBTOTAL ACTIVIDAD 2</b>				<b>\$25.300.000</b>		
<b>TOTAL DEL PLAN DE FORTALECIMIENTO DE PARTICIPACIÓN Y ASOCIATIVIDAD</b>				<b>\$74.350.000</b>		

Se recomienda la revisión de este para la comprensión de la distribución de los rubros. Adicionalmente, revisar el Plan Operativo de Inversiones donde se desglosa el presupuesto.

## 6.3 Perfil profesional

A continuación, se relacionan los perfiles propuestos para la implementación del plan de fortalecimiento organizacional:

<b>Perfil</b>	<b>Formación Académica Mínima:</b>	Título de formación en trabajo social, psicología, antropología, sociología, economía, administración de empresas u otras disciplinas afines. Se valorará formación adicional en enfoques diferenciales.
	<b>Experiencia Mínima:</b>	<b>Experiencia general</b> Mínima de tres (3) años en proyectos sociales, en áreas rurales. <b>Experiencia específica</b> Experiencia mínima de 2 años como profesional socio empresarial en la zona de desarrollo del proyecto en proyectos productivos sostenibles con organizaciones sin ánimo de lucro. Experiencia fondos autogestionados, es altamente valorada.
<b>Funciones Generales:</b>		Dedicación tiempo completo por 9 meses. Consultar el anexo técnico organizacional adjunto al presente documento.

<b>Perfil</b>	<b>Formación Académica Mínima:</b>	Título de formación en contaduría
	<b>Experiencia Mínima:</b>	<b>Experiencia general</b>

		<b>PLAN INTEGRAL DE ESTRUCTURACIÓN DE PROYECTOS - FACTIBILIDAD</b>				
<b>Código</b>	F-EFP-037	<b>Versión</b>	01	<b>Clasificación de la Información</b>	Publica <input type="checkbox"/> Reservada <input type="checkbox"/> Clasificada <input checked="" type="checkbox"/>	

		Mínima de tres (3) años en proyectos agropecuarios, en contextos rurales <b>Experiencia específica</b> Experiencia mínima de 1 año en presentación de informes contables con organizaciones sin ánimo de lucro.	
<b>Funciones Generales:</b>		Dedicación tiempo parcial por 11 meses. Consultar el anexo técnico organizacional adjunto al presente documento, que describe las funciones generales del profesional.	

**Importante:** El proyecto no incluye el reembolso de gastos de transporte para los profesionales seleccionados. Cada profesional será responsable de cubrir sus propios gastos de movilidad durante su participación en el proyecto.